

УДК 65.011  
ББК 65.290  
И50

В книге упоминаются социальные сети Instagram и/или Facebook, принадлежащие компании Meta Platforms Inc., деятельность которой по реализации соответствующих продуктов на территории Российской Федерации запрещена.

Переводчик Мария Кульнева  
Редактор Вячеслав Ионов

**Имаи М.**

И50 Стратегический кайдзен: Как изменить ДНК компании и стать лидером отрасли / Масааки Имаи ; Пер. с англ. — М. : Теории от практиков, 2022. — 222 с.

ISBN 978-5-6047582-1-2

Это заключительная книга трилогии, посвященной методологии кайдзен. В первой книге автор познакомил мир с уникальной японской управленческой концепцией кайдзен, во второй рассмотрел применение кайдзен в гемба, то есть на реальном рабочем месте.

Третья книга посвящена корпоративной стратегии, основанной на идеях кайдзен и бережливого производства, и предназначена в первую очередь для гендиректоров, членов советов директоров и других топ-менеджеров. В ней показано, как при помощи кайдзен связать стратегию, а также все функции и бизнес-процессы компании в единую систему, нацеленную на непрерывное совершенствование, рост и развитие. Книга полна примеров реализации кайдзен в компаниях самых разных отраслей, при помощи которых автор доказывает, почему кайдзен и бережливое производство — самые правильные методики повышения как стратегической, так и операционной эффективности.

УДК 65.011  
ББК 65.290

*Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу [mylib@alrina.ru](mailto:mylib@alrina.ru).*

ISBN 978-5-6047582-1-2 (рус.)  
ISBN 978-1-260-14383-6 (англ.)

© 2021 by Kaizen Institute  
© Издание на русском языке,  
перевод, оформление.  
ООО «Теории от практиков», 2022

# Содержание

<b>Предисловие к русскому изданию</b> .....	<b>11</b>
<b>Предисловие Чарли Шармана</b> .....	<b>15</b>
<b>Предисловие Масааки Имаи</b> .....	<b>19</b>
Моя первая книга о кайдзен .....	<b>19</b>
Моя вторая книга о кайдзен .....	<b>20</b>
Моя третья книга о кайдзен .....	<b>22</b>
Я и Тайити Оно .....	<b>23</b>
Торговые марки KAIZEN™ и FSL™ .....	<b>24</b>
<b>Благодарности</b> .....	<b>25</b>
<b>О Kaizen Institute</b> .....	<b>27</b>
<b>Введение в поток, синхронизацию и выравнивание (FSL)</b> .....	<b>29</b>
<b>ГЛАВА 1. Мир современного бизнеса</b> .....	<b>31</b>
Избыточность производственной системы .....	<b>31</b>
Акционеры или потребители? .....	<b>31</b>
Организации, присваивающие награды и сертификаты .....	<b>33</b>
Ахиллесова пята современного капитализма .....	<b>34</b>
Ориентация на акционеров .....	<b>34</b>
Современное корпоративное управление .....	<b>35</b>
<b>ГЛАВА 2. Сравнение традиционных и бережливых компаний</b> .....	<b>37</b>
Как превратить традиционную компанию в бережливую .....	<b>37</b>
Традиционный подход .....	<b>38</b>
Фатальный недостаток и проклятие традиционного производства .....	<b>39</b>
Три функции компании .....	<b>41</b>
Разработка новых продуктов .....	<b>42</b>

Опыт Масахиросакане на совместном предприятии .....	42
Традиционная система руководствуется ошибочными суждениями .....	44
Идеальная деятельность в гемба.....	44
<b>ГЛАВА 3. Генеральный директор и совет директоров .....</b>	<b>49</b>
«Игра по правилам».....	49
Акционеры и другие заинтересованные стороны.....	50
Корпоративное управление в Японии .....	51
История Sumitomo.....	52
Примечания.....	54
<b>ГЛАВА 4. Акционеры и потребители .....</b>	<b>55</b>
Две истории Роджера Мартина.....	55
Удовлетворенность потребителей и бережливая стратегия... ..	58
Примечания.....	63
<b>ГЛАВА 5. Пример КОА.....</b>	<b>65</b>
Применение КОА Production System.....	68
Усовершенствования функций дистрибуции и производства в гемба .....	69
Изменения в системе производства КОА при внедрении KPS.....	73
Производственная система .....	75
<b>ГЛАВА 6. Пример Yokomori Manufacturing Company.....</b>	<b>77</b>
Консультирование Yokomori Manufacturing Company .....	77
Внедрение хейдзунка и потока производства .....	79
Переход от единичного производства к потоковому.....	82
<b>ГЛАВА 7. Toyota и Оно .....</b>	<b>85</b>
Переход от традиционного производства к бережливому.....	85
Как родилась Toyota Production System (TPS).....	86
В день капитуляции Японии во Второй мировой войне .....	87
Многостаночники.....	88
Экономические спады .....	89
Осуществление нескольких процессов.....	90

Система «точно вовремя» и Кийтиро Тоёда.....	92
Опыт, полученный Кийтиро в Великобритании.....	93
Принцип супермаркета.....	96
Финансовая реструктуризация против операционной.....	96
Визит Оно в Соединенные Штаты.....	97
Стандартная работа.....	98
Ориентация на потребителя.....	100
<b>ГЛАВА 8. Сакити Тоёда.....</b>	<b>101</b>
Юность в период Мэйдзи.....	102
Международная выставка и первые патенты.....	102
Toyota Automated Weaving Company и дзидока.....	103
Наследие Сакити Тоёды.....	104
<b>ГЛАВА 9. История GM.....</b>	<b>105</b>
Финансовая реструктуризация против операционной.....	105
Процесс реструктуризации.....	107
Почему топ-менеджмент не принимает бережливую стратегию.....	108
<b>ГЛАВА 10. Случаи из практики Мицутоси Сато.....</b>	<b>109</b>
Случай из практики Сато (1). Завод Toyota в Миёси.....	110
Случай из практики Сато (2). Фабрика в Отове (Tokai Rika Company).....	113
Случай из практики Сато (3). Hino Automobile Company.....	115
Случай из практики Сато (4). Завод Toyota в Миёси.....	118
<b>ГЛАВА 11. Компания Parts Seikou.....</b>	<b>121</b>
Кайдзен в Parts Seikou.....	121
Завод как шоурум.....	122
<b>ГЛАВА 12. История Yazaki Tenryu.....</b>	<b>131</b>
Трехлетний проект построения гибкой системы бережливого производства.....	132
<b>ГЛАВА 13. Гибкая Кому: самая маленькая компания с самыми большими целями.....</b>	<b>137</b>

Кому Mirror .....	138
Компания-сеятель.....	140
Клиенты Кому.....	141
Философия Кому .....	141
Новая встреча.....	142
Старт авиационного бизнеса.....	144
Остальное — история .....	146
<b>ГЛАВА 14. Поток.....</b>	<b>147</b>
Преимущества потока .....	147
Энтропия в производственных помещениях .....	149
Обязанности менеджера .....	149
Как создать плавный, непрерывный и быстрый поток .....	150
Два типа потока материалов .....	151
Поток информации .....	152
Кросс-функциональное управление.....	156
Синдром «мы — они» и заинтересованные стороны .....	157
<b>ГЛАВА 15. FSL — новые критерии для оценки бережливого статуса компании .....</b>	<b>159</b>
Оценка и аудит FSL.....	159
Оценка и аудит бережливых операций по методу FSL .....	164
Формула успеха при внедрении бережливой стратегии.....	167
<b>ГЛАВА 16. Поток и TPS.....</b>	<b>169</b>
Суть TPS.....	169
Выравнивание (хейдзунка).....	170
Определение и поддержание последовательности хейдзунка .....	171
Вытягивание работы через последовательность производства: канбан.....	172
<b>ГЛАВА 17. Фудзио Тё и Тайити Оно.....</b>	<b>175</b>
Что еще узнал Тё от Оно.....	178

<b>ГЛАВА 18. Как проводить оценку FSL</b> .....	<b>179</b>
Два типа бизнес-операций.....	179
Сравнение двух систем.....	180
Особенности бережливого производства.....	182
Основные виды деятельности в целях FSL.....	182
Чек-лист для визита в гемба.....	187
Чек-лист диагностики гемба кайдзен.....	189
<b>ГЛАВА 19. Последний рубеж: бережливая стратегия</b> .....	<b>193</b>
Различие.....	193
Почему не удастся внедрить бережливую практику.....	194
Один из недостатков бережливого подхода.....	195
Отсутствие критериев оценки производственной системы..	195
Значение бережливой стратегии.....	196
<b>ГЛАВА 20. Избранные высказывания Тайити Оно</b> .....	<b>205</b>
Высказывания из японских источников.....	208
Еще высказывания.....	211
<b>ГЛАВА 21. Значение оценки FSL</b> .....	<b>213</b>
Принятие FSL-стратегии.....	214
Проведение оценки состояния производства.....	215
Зачем я написал третью книгу.....	215
<b>Послесловие</b> .....	<b>217</b>
<b>Об авторе</b> .....	<b>221</b>