

Рука водящая и направляющая

Для чего Михаил Ковальчук ходил к Владимиру Путину

23 сентября президент России Владимир Путин встретился с президентом Курчатовского института Михаилом Ковальчуком, который поделился с господином Путиным своими идеями насчет того, что надо предпринять России перед решающим прыжком. И даже рассказал специальному корреспонденту „Ъ“ Андрею Колесникову, что это за прыжок.

В канун встречи с президентом Михаилом Ковальчуку исполнилось 78 лет, на которые он не выглядит. По данным „Ъ“, тема дня рождения поднималась в ходе этой встречи. Но сейчас не об этом.

— Михаил Валентинович,— произнес Владимир Путин, когда они только встретились в рабочем кабинете президента России,— «Курчатник» — это уже не институт, это целая агломерация различных учреждений, причем разнопланово развивается и занимается практически чуть ли вообще не всеми направлениями исследований. Что, как вы думаете, все-таки является приоритетом?

Вопрос был сложный, но не для Михаила Ковальчука:

— Вы знаете, Владимир Владимирович, приоритетом является то, что вы определили своими указами,— безошибочно ответил господин Ковальчук.— Сегодня Курчатовский институт — это шесть указов президента, по которым мы работаем!

И надо же, ответ не вызвал никаких возражений или недопонимания у президента России. Да, вроде все логично.

— Первый — это развитие природоподобных технологий,— пояснил господин Ковальчук.— Второе — это, в развитие природоподобных технологий, генетическая программа поведенческая и программа по созданию уникальных мегаустановок по всей стране. Мы в ближайшие пять—восемь лет будем иметь лучшую в мире исследовательскую инфраструктуру!

Затем программа по сельскому хозяйству, в которой мы отвечаем за научную и генетическую части. И плюс мы являемся головной научной организацией, опять по вашему указу, по программе развития ядерного комплекса. Плюс еще по микроэлектронике, это отдельный разговор, об этом скажу несколько слов, мы занимаемся принципиально новой нейроморфной микроэлектроникой!

Я потом разговаривал с Михаилом Ковальчуком, и он пояснил мне:

— Мы когда 50–60 лет назад начали создавать микроэлектронику, то решили, что надо скопировать мозг человека. Но поскольку мы не знали, как мозг устроен, то взяли кусок кремния и построили из него микроэлектронику. А сегодня мы видим, что это — тупик! Надо делать другую электронику! Да, нейроморфную



А вот и подарок
ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ПРЕЗИДЕНТА РФ

(я уж не стал уточнять.— А. К.)! Сегодняшний компьютер — это не вычислительная, а тепловая машина!

Даже я понимал, что разница — принципиальная.

Жаль, что этого не услышал президент. Но обо всем разве расскажешь.

— Эта машина тратит огромное количество энергии на тепло! И это ограничивает развитие! Будет не хватать электрической энергии! А цифровизация — это сублимированная энергия! Этого не понимают наши банкиры! — разволновался Михаил Ковальчук. — Уже сегодня треть производимой в мире электрической энергии идет только на вайфай, на интернет... Без промышленного производства! То есть цифровизация — это уже разделение мира на богатых и бедных!

— Богатых и бедных чем? — старался уловить я.

— На богатых энергетически или тех, кто может купить энергию у тех, у кого она есть, то есть у нас. И поэтому они так вокруг нас вьются...

— Уже вроде не так вьются...

— Вьются! — настаивал Михаил Ковальчук.— Потому что мы — бесконечный ресурсный банк и энергетический хаб!

Хоть чем-то обнадежил.

— Причем у нас лучшая в мире энергетика! Самая чистая энергетика! — торжествующе констатировал Михаил Ковальчук.

Но и еще много чего есть все-таки.

— Плюс фундаментальная физика,— говорил Михаил Ковальчук президенту,— особенно сейчас, в связи с тем, что закончилось с CERN (с 1 декабря ученые из российских институтов больше не будут работать в Жене, разве что их оформят на работу непосредственно в CERN.— А. К.), откуда возвращается огромное количество людей, большая часть — это люди из Курчатовского института. Поэтому перезапуск фундаментальных

исследований сегодня является тоже очень важной вещью. И в этом смысле у нас сосредоточен фактически технологический прорыв по факту!.. Плюс наши традиционные вещи, касающиеся атомной энергетики. У нас созданы новые атомные станции, например атомная «батарейка» для освоения Арктики. Сейчас она активно движется.

— Батарейка? — переспросил я затем у Михаила Ковальчука.

— В 70-х годах академик Александров начал создавать подводный источник питания,— разъярил он.— Который можно бросить в море и забыть о нем на два-три десятилетия. И разрабатывали! А на его основе потом сделали атомную «батарею». То есть атомную станцию малой мощности. Она имеет мощность мегаватт электрический, но зато имеет тепловую мощность 10–15 мегаватт! И там прямой принцип преобразования энергии!

новости — с5

Льготы отправляют на продленку

В правительстве распланировали господдержку микроэлектроники

Премьер-министр Михаил Мишустин анонсировал новые льготы для отрасли микроэлектроники. Помимо продления на три года действия специальной налоговой ставки для разработчиков, в правительстве готовят законопроект о расширении льгот на предприятия электронного машиностроения и производителей материалов для отрасли. Это позволит последним нарастить инвестиции в новые разработки, считают в Минпромторге. В ряде компаний отмечают, что пока инициативы не затрагивают вопрос льготного кредитования производителей электроники.

В рамках форума «Микроэлектроника 2024» премьер-министр РФ Михаил Мишустин 23 сентября сообщил, что государство планирует продлить на три года льготную налоговую ставку на прибыль и пониженный тариф страховых взносов для разработчиков электроники. По его словам, за 2023 год российские компании благодаря этим мерам сэкономили свыше 70 млрд руб.

Сейчас компании-производители микроэлектроники, включенные в профильный реестр Минпромторга, пользуются льготным налогом на прибыль, зачисляемым в федеральный бюджет, по ставке 3%, и по ставке 0% — в части налога на прибыль в региональный бюджет. Тарифы по страховым взносам для компаний составляют 7,6%.

Помимо этого, сообщил Михаил Мишустин, планируется расширить эти льготы на предприятия электронного машиностроения и компании-производители специальных материалов и веществ, которые применяются в производстве микроэлектроники: «Данный законопроект будет рассмотрен на ближайшем заседании правительства».

Также премьер отчитался о росте производства микроэлектроники в РФ: за четыре года из бюджета было выделено свыше 430 млрд руб. для отрасли. «По итогам первого полугодия объем производства электроники и оптических изделий вырос на 35% относительно соответствующего периода 2023 года», — говорит господин Мишустин. Рост радиолокационной, радионавигационной и радиоаппаратуры дистанционного управления составил почти 60%, коммуникационной, радио- и телевизионной аппаратуры, а также телевизионных камер — на 40%, сообщил премьер.

В Минпромторге „Ъ“ сообщила, что по итогам взаимодействия с отраслью видят острую необходимость поддержки организаций, относящихся к сфере электронного машиностроения: «Ведется работа по распространению льгот на предприятия, относящиеся к указанной сфере».

деловые новости — с10

Опять АИ-95

АЗС ищут избавления от убытков при продаже этой марки бензина

Несмотря на снижение оптовых цен на бензин в сентябре, операторы АЗС терпят убытки при продаже АИ-95 третий месяц подряд. Аналитики оценивают чистую маржу при реализации АИ-95 в минус 4 руб. за литр. Экономика продаж АИ-92 хоть и ухудшилась, но все еще положительна. Участники рынка ожидают, что чистая маржа продаж АИ-95 на АЗС может выйти в плюс во второй половине октября при сохранении тенденции на снижение стоимости топлива. Однако на оптовые цены могут повлиять активизировавшиеся ремонты на НПЗ.

Чистая маржа реализации АИ-92 и АИ-95 на АЗС в среднем по РФ составляет 30 коп. и минус 4,2 руб. за литр топлива соответственно, подсчитал «Петромаркет» по запросу „Ъ“. Таким образом, операторы АЗС генерируют убытки при продаже АИ-95 третий месяц подряд, несмотря на снижение оптовых цен, начавшееся в первой декаде сентября.

По ожиданиям «Петромаркета» ситуация с АИ-95 в скором времени нормализуется за счет падения мелкооптовых цен на продукт вслед за биржевыми котировками: Падение мелкооптовых цен позволит и маржу АЗС вывести в положительную зону». По оценкам «Петромаркета», чистая маржа мелкооптовой торговли АИ-95 в среднем по стране «высока» и составляет 7 тыс. руб. за тонну, в середине июля — минус 2 тыс. руб. за тонну.

О том, что операторы АЗС стали терпеть убытки при продаже АИ-95, „Ъ“ сообщила

еще 25 июля, что было обусловлено существенным ростом оптовой стоимости топлива. В начале сентября биржевые котировки АИ-95, которые непрерывно росли в июне—июле, а в августе были относительно стабильны, приступили к снижению на фоне дешевающей нефти. С начала сентября стоимость АИ-95 на СПБМТСБ снизилась на 6%. 23 сентября АИ-92 и АИ-95 подорожали на 1,3% и 0,3%, до 60,5 тыс. руб. и 67,2 тыс. руб. за тонну.

Стремительный рост оптовых бензиновых котировок привел к тому, что темпы увеличения стоимости топлива на АЗС опередили инфляцию. По данным Росстата, за 10–16 сентября средняя стоимость бензина в РФ выросла на 0,26%. С начала года бензин подорожал на 7,4% при инфляции в 5,46%, в пределах которой российские власти рассчитывали удержать стоимость топлива.

Источник „Ъ“ на топливном рынке ожидает, что экономика продаж АИ-95 выйдет в положительную зону лишь во второй половине октября, когда подешевевшие биржевые объемы начнут продаваться на АЗС и возникнет потенциал для снижения цен.

По его словам, независимые АЗС летом в условиях подорожания бензина в оптовом сегменте вынуждены были поднять цены на заправках для компенсации убытков, из-за чего произошел отток клиентов.

деловые новости — с9

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

- 07

Выходные дни забанились
В России строится больше термальных комплексов
- 07

Еда застроила Москву
На пищевые кластеры приходится более 40% новых инвестпроектов
- 08

Отблески зарубежных трендов
Российская цена золота растет вслед за мировой
- 08

Рынок оттолкнулся от ставки
Российские акции снова растут в цене
- 09

За опытом рвутся все субподряд
Какая история нужна компании для участия в госзакупках

Ипотека большими банками

Жилищные кредиты становятся уделом очень хороших заемщиков и крупных участников рынка

Средневзвешенные ставки по рыночной ипотеке в крупнейших банках превысили 21% годовых, обновив многолетний максимум. При этом банки продолжают ухудшать как ценовые условия, так и неценовые параметры ипотечных кредитов (например, снижают дисконты, увеличивают требуемый размер первоначального взноса и т. д.). Вместе с этим на фоне роста ключевой ставки ипотечный бизнес для отдельных игроков и вовсе теряет свою привлекательность, оставаясь уделом крупнейших участников, занявших к текущему моменту значимую долю рынка.

По данным АО «Дом.РФ», по состоянию на 20 сентября 2024 года средневзвешенная ставка по 20 крупнейшим ипотечным банкам превысила 21% годовых впервые с начала 2020 года (с этого времени ведется мониторинг ставок). Причем, судя по средневзвешенным ставкам, ретроспективно представленным расчетами Банка России, это можно считать абсолютным рекордом с 2018 года. При этом на первичном рынке средняя ставка достигла 21,28% годовых, на вторичном — 21,3% годовых. Для сравнения, год назад ставки на первичном рынке были на уровне 14,21% годовых, на вторичном — 14,45% годовых, свидетельствуют данные АО «Дом.РФ». Даже в конце февраля — марте 2022 года ставки удержались ниже 21% годовых.

Вместе с тем главный эксперт аналитической компании «Русипотека» Сергей Гордейко отмечает, что сентябрьское повышение ключевой ставки Банка России не привело к ажиотажному росту ставок, поскольку банки повышают ставки задолго до решения регулятора, опираясь на прогнозы в отношении денежно-кредитной политики. По его оценке, в некризисные периоды кредитные ставки, как правило, превышают ключевую ставку на 3–4 п. п., но в кризисы этот диапазон сужается.

Одновременно с ростом процентных ставок по ипотечным продуктам банки ухудшают и неценовые условия кредитов. В частности, недель ранее, как отмечалось в мониторинге, Сбербанк снизил размер дисконтов на 0,2–0,5 п. п., причем для зарплатных клиентов, а также для всех клиентов с первоначальным взносом от 20,1% — до 0,5 п. п. ВТБ за этот период также повысил минимальный первоначальный взнос по «семейной ипотеке» с 30,1 до 50,1% для незарплатных клиентов.

Стоит отметить, что распространенной практикой являлся дисконт к ипотечной ставке для клиента при выплате банку комиссии от застройщика.

деловые новости — с10

Подписной индекс **50060 П1125**

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ
О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ,
БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОТНОШЕНИЯХ
В TELEGRAM-КАНАЛЕ
«КОММЕРСАНТА»

