

ЭКОНОМИКА ПОВОЛЖЬЯ

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 8 ФЕВРАЛЯ 2022 ВТОРНИК № 27 (8675)

Выходит для читателей Нижегородской, Кировской, Самарской, Оренбургской, Ульяновской, Саратовской, Пензенской областей, Пермского края, Республик Удмуртия, Татарстан, Марий Эл, Чувашия, Коми, Башкортостан, Мордовия

Зачистка крыш Четверть самарских УК рискуют потерять лицензии на обслуживание многоэтажек

Страница 14



Маркетплейс для глэмпингов В Татарстане разработали системный подход вложений на развитие экотуризма

Страница 16

На взлетной полосе Аэропорт Пензы готовится к реконструкции

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

Заместитель председателя правительства РФ Дмитрий Чернышенко обсудил с пермским губернатором Дмитрием Махониным подготовку к юбилею столицы Прикамья. В частности, речь шла о строительстве краевой музыкальной школы для одаренных детей на 350 мест. Завершить возведение школы планируется летом 2023 года.

Законодательное собрание Нижегородской области и Сахалинская областная дума подписали соглашение о сотрудничестве, развитии межрегиональных связей, обмене опытом. Законодатели также договорились о совместном обсуждении федеральных законопроектов, затрагивающих интересы регионов.

ЦИФРЫ

41,9 миллиарда рублей неосчитались предприятия общепита Татарстана в 2021 году. В Ассоциации рестораторов и отельеров республики заявили, что рестораны потеряли до 15 процентов посетителей. По словам отдельных участников рынка, общее падение выручки составит 50–60 процентов.

185,8 миллиона рублей направит Башкирия в 2022 году на субсидии сельхозпроизводителям, выращивающим масличные культуры. В прошлом году территория посевов достигла 300 тысяч гектаров.

200 миллионов рублей запланировано выделить в 2022 году на внедрение интеллектуальной транспортной системы в Саратове.

26 миллиардов рублей составила выручка резидентов технопарка «Анкудиновка» (Нижний Новгород), где размещены 39 компаний-резидентов. В технопарке открыты региональные представительства Сколково и Фонда содействия инновациям, реализуются специальные меры господдержки для высокотехнологичного бизнеса.

5,3 миллиарда рублей будет предоставлено банком ДОМ.РФ одному из крупнейших застройщиков Татарстана для строительства шести домов в Кировском районе Казани. Девелопер построит шесть зданий высотой от 16 до 23 этажей с общей жилой площадью в 41 тысячу квадратных метров. Сдача ЖК в эксплуатацию запланирована на 2025 год. Банк ДОМ.РФ уже предоставил застройщикам республики проектное финансирование почти на 77 миллиардов рублей для строительства более 1,7 миллиона квадратных метров жилья.

экспорт Малый и средний бизнес активно осваивает иностранные рынки сбыта

Заграницы не боятся



Ольга Дмитренко, Самара

АКЦЕНТ

В Самарской области стартовал прием заявок на участие в региональном конкурсе «Экспортер года». Цель — определить лучших представителей малого и среднего бизнеса, которые реализуют несырьевые товары, работы, услуги, а также результаты интеллектуальной деятельности.

—К участию в конкурсе «Экспортер года» мы приглашаем промышленные предприятия и компании из сферы высоких технологий, услуг и агропромышленного комплекса. Отдельная номинация «Прорыв года» предусмотрена для новичков, уверенно заявивших о себе на глобальном рынке, — отметил глава регионального минэкономразвития Дмитрий Богданов.

По итогам прошлого года самарский бизнес экспортировал товаров на 4,2 миллиарда рублей при изначальном плане 2,3 миллиарда. В 2020-м этот показатель составил 2,5 миллиарда рублей.

По словам заместителя руководителя Центра поддержки экспорта Самарской области Ольги Золотаревой, предприниматели поставляли свою продукцию — от продуктов питания

В прошлом году самарские предприниматели поставляли свою продукцию — от продуктов питания до товаров промышленного назначения — в 43 страны

до товаров промышленного назначения — в 43 страны. Очень много взаимодействий было с партнерами из Евразийского экономического союза и Узбекистана.

—В 2021 году 25 предприятий малого и среднего бизнеса впервые вышли на внешние рынки, — рассказал Дмитрий Богданов. — Среди них есть те, которых мы привлекли к работе на экспорт после аудита экспортного потенциала региона — такую работу наше министерство проводило в 2020 году. Тогда мы определили предприятия, чей продукт имеет высокие шансы стать экспортным, обладает конкурентными преимуществами и способен занять свою долю на рынке других стран. Нашей задачей было объяснить, оказать всестороннее содействие и сопроводить на каждом этапе экспортного цикла.

Например, компания «Миртолли», производитель ортопедических матрасов из Тольятти, в прошлом году заключила первый экспортный контракт. Теперь продукция тольяттинцев будет продаваться в Казахстане — поставлять планируют 5000 матрасов ежемесячно. Как рассказала генеральный директор компании Анна Смирнова, с предложением о развитии внешнеэкономической деятельности к ним обратились специалисты регионального Центра поддержки экспорта, к которым, в свою очередь, поступил запрос от компании из соседнего государства с просьбой подобрать российского партнера. Сейчас на предприятии собираются выходить на рынки Узбекистана, Беларуси, Италии и стран Африки.

Самарская швейная фабрика «Профи Дрес» в прошлом году

получила европейский сертификат на изготовление защитных комбинезонов для врачей-инфекционистов. Это значит, что ее продукция соответствует требованиям Евросоюза.

По словам основателя фабрики Русланы Сукаевой, производство существует уже 10 лет. Сначала занимались только пошивом униформы и текстиля для ресторанов, гостиниц и магазинов. В условиях пандемии смогли адаптироваться к новым запросам рынка и в 2020 году разработали новый продукт — многоразовые защитные костюмы для медиков.

—Получив положительные заключения от российских экспертов, приняли решение выходить на европейский рынок, — говорит Руслана. — В качестве господдержки мы получили миллион рублей, который направили на лабораторные исследования в Европе. На получение европейского сертификата у нас ушло чуть больше года. Сначала выбрали аккредитованную организацию, которая вела нас по всем этапам. Технологи подготовили полную техническую документацию, ее мы отправили на экспертизу в Литву и Великобританию. Сегодня мы имеем на руках европейский сертификат на наши защитные комбинезоны, продукт полностью соответствует нор-

Владелица швейной фабрики Руслана Сукаева (слева) в период пандемии переоориентировала бизнес на пошив защитных костюмов для медиков.

мативно-технической документации. Сейчас компания реализует продукцию на международном маркетплейсе и ищет партнеров в зарубежных странах.

А самозанятый из Самары Армен Шахназарян только готовится полностью реализовать свою продукцию на зарубежных рынках. Начинающий предприниматель создает модульные домики для домашних животных. По его словам, интерес к изделиям есть и в Европе, и в США. Но пока это были единичные продажи.

—Моя продукция интересна владельцам кошек и собак как в нашей стране, так и за рубежом: каждый хочет создать для питомцев лучшие условия. Именно поэтому принял решение развивать экспорт. В первую очередь я оформлю статус индивидуального предпринимателя, чтобы пользоваться услугами, действующими для экспортеров Самарской области. После этого специалисты Центра поддержки экспорта помогут упаковать мой проект с учетом требований, действующих на международном рынке, — поделился планами Армен Шахназарян. ●

ТЕМА НЕДЕЛИ Торговые центры и интернет-торговля «доедают» мелкую розницу

Смена всех

Павел Тарасов,
Нижний Новгород

В прошлом году аналитики международной консалтинговой компании Knight Frank зафиксировали максимальный за последние пять лет ввод в эксплуатацию новых торговых площадей. По их данным, в целом по России появилось 35 новых ТЦ общей

площадью, пригодной для сдачи в аренду, более 900 тысяч квадратных метров. Из них 18 ТЦ появились не в столицах.

Так, в лидерах по приросту насыщенности торговыми площадями оказались Пермь (увеличение на 38,5 процента) и Казань (+11,5 процента). А Самара пятый год подряд остается лидером рейтинга по обеспеченности населения торго-

выми площадями. При среднем значении по стране в 468 квадратных метров на 1000 жителей в Самаре этот параметр составляет 747 квадратных метров. Нижний Новгород с 553 квадратами на 1000 человек занимает третье место, проигравшая на второе Екатеринбург, но опережая Ростов-на-Дону и Воронеж, впритык к которым стоит еще один миллионник из

Приволжского федерального округа — Уфа.

В то же время исследование, проведенное банком «Точка», свидетельствует, что одновременно в 2021 году в России сократилось количество торговых центров, киосков и ларьков на 18,87 процента, а новых интернет-магазинов за год стало больше на 93,06 процента.

Понятно, что такие итоги связаны с пандемией: снижение посещаемости в реале и увеличение количества заходов на сайты торговых точек и служб доставки в онлайн. Тем более что в России розничная торговля находится в топе лидеров по цифровизации после банковского сектора. Только за три квартала прошлого года, по данным компании Dsight, общий объем венчурных инвестиций в решения для повышения эффективности продаж онлайн- и офлайн-магазинов и электронную торговлю составил 108 миллионов долларов США.

Однако противостояние ТЦ и малой торговли заметно не толь-

ко в продуктовом ретейле, но и в торговле непродуктовыми товарами. Истории про то, что минимаркеты, где работают индивидуальные предприниматели, торгующие одеждой, обувью, текстилем и прочими промтоварами, заменяются сетевыми магазинами, есть в каждом более-менее крупном населенном пункте России. И далеко не везде это противостояние заканчивается миром.

Понятно, что продукция в сетевых магазинах за счет централизации логистики, больших объемов закупок и продаж будет немного дешевле, чем в минимаркете. И это выгодно потребителям с экономической точки зрения. Но существует еще и социальная функция ларьков и киосков: они расположены по пути, к тому же, по мнению специалистов, они «вносят разнообразие в торговый ландшафт». А кроме того, поддерживают малый торговый бизнес, для которого нынешние пандемические времена и так доставляют немало неприятностей. ●



Юлия Сяглова,
доцент РАНХиГС:

—Основная причина сокращения количества мелких торговых точек — в изменении форматов розничной торговли и перераспределении товарооборота между онлайн- и офлайн-продажами. Преимущество офлайна — комплексный клиентский опыт, предполагающий не только выбор и приобретение товаров, но и развлечения в рекреационных зонах и так далее. В отличие от ТЦ, маленькие магазины и ларьки несут сугубо утилитарную функцию — возможность купить товар.

КОРОТКО

Ульяновский автозавод намерен сотрудничать с китайской Chery

Президенты России и Китая обсудили тему совместного производства электромобилей на УАЗе. Диалогу предшествовали встречи представителей российской автомобилестроительной группы «Соллерс» и компании Chery о развитии масштабного партнерства в России, сообщает «Интерфакс» со ссылкой на пресс-службу «Соллерс». Конкретные параметры сотрудничества должны определиться к середине года. По плану партнерство будет включать «не только производство автомобилей, но и развитие новых технологий в области электротранспорта, перспективных модулей и материалов для автопрома», приводит агентство слова представителя «Соллерс». Пресс-секретарь главы российского государства Дмитрий Песков сообщил, что также обсуждалась тема совместного производства автомобилей на базе Ульяновского автомобильного завода, уточняет ТАСС.

В Удмуртии запустят производство двигателей для трамваев

Фонд развития промышленности одобрил выдачу займа Сарапульскому электромоторному заводу в размере 200 миллионов рублей на запуск производства двигателей для трамваев. Предприятие планирует ежегодно выпускать до тысячи тяговых асинхронных электродвигателей собственной разработки ДАТ-72. Это позволит укомплектовывать до 250 трамваев в год на заводы компании ПК «Транспортные системы» в Тверь и Санкт-Петербург. Уровень локализации производства составит 85 процентов.

Одобен проект нового металлургического комплекса в Нижегородской области

Главгосэкспертиза одобрила проект электрометаллургического комплекса в Выксе (Нижегородская область), который должен быть введен в эксплуатацию в 2025 году. Выдано положительное заключение на проектную документацию и результаты инженерных изысканий. Производство — основные и вспомогательные объекты по выпуску металлургических окатышей производительностью 2,5 миллиона тонн в год, а также электросталеплавильный комплекс — разместится на территории промышленной зоны города. Готовая продукция будет поставляться на АО «Выксунский металлургический завод» (АО «ВМЗ») и другие предприятия.

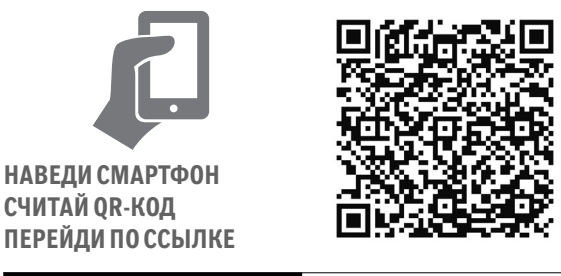
В Саратовской области ищут земских учителей

До 28 апреля в области осуществляется прием документов от претендентов на вакантные должности учителей в образовательных организациях сельской местности по федеральной программе «Земский учитель». Участники — педагоги, готовые переехать на работу в села и малые города, с населением до 50 тысяч человек. Прошедшие конкурсный отбор получат одновременно один миллион рублей подъемных средств. В 17 муниципальных районах области сейчас есть 62 вакантные должности. Чтобы получить законную компенсацию, педагог в возрасте до 55 лет и с профильным образованием должен трудоустроиться не менее чем на пять лет и иметь учебную нагрузку минимум 18 часов в неделю.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ rg.ru/region/pfo/

Кабмин выделил регионам деньги на умные светофоры, навигацию и экодатчики



ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

НИЖНИЙ НОВГОРОД: ул. Варварская, 32 (6-й этаж). Телефон (831) 422-48-22. E-mail: office@rg.nnov.ru.
КАЗАНЬ: ул. Ульянова-Ленина, 42. Телефоны: (843) 264-42-37, 264-41-89 (факс). E-mail: kazan@rgkazan.mi.ru.
ПЕРМЬ: ул. Пушкина, 109. Телефоны: (342) 236-56-33, 236-56-55, 236-56-99. E-mail: info@rg.perm.ru.
САМАРА: ул. Ленинская, 202. Телефоны: (846) 242-69-24, 242-72-07, 242-76-31, 242-75-28. E-mail: rg@samtel.ru, samara@rg.ru.
УФА: ул. Ленина, 22. Телефон (347) 276-42-60. E-mail: rgufa@list.ru.
САРАТОВ: ул. имени Санко и Ванцетти, 55, оф. 8. Телефоны: (8452) 26-13-63, 26-30-17. E-mail: rgсаратов@yenet.ru.