

25 129
4 601865 000233

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Среда 16 июля 2025 №125 (8057 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

спорт | Боец смешанных единоборств Конор Макгрегор оказался в центре сексуального скандала из-за непристойной фотографии —12

новости | В высшие суды поданы жалобы на затягивание рассмотрения дела основателя ChronoPay Павла Врублевского —4

«Россети» прорубают волокно

Компания хочет построить единую линию связи за 80 млрд рублей

По данным „Ъ“, «Россети» хотят построить, а затем стать владельцем новой единой магистральной линии связи, созданной на базе устаревшей инфраструктуры. Предполагается, что электросетевая монополия будет сдавать линии связи в долгосрочную аренду «Ростелекому». Стоимость строительства в течение десяти лет предварительно оценивается в 80 млрд руб. В «Ростелекоме» с инициативой «Россетей» пока незнакомы. Аналитики считают, что столь масштабная экспансия «Россетей» в сегмент волоконно-оптических линий связи (ВОЛС) поднимает вопрос о новой модели взаимодействия участников этого рынка.

Электросетевой госхолдинг «Россети» предлагает в течение десяти лет построить единую линию электросвязи с необходимой емкостью оптоволоконна взамен пришедшего в неудовлетворительное состояние подвеса ВОЛС, сообщили источники „Ъ“, знакомые с предложением компании. При этом «Россети» хотят стать владельцем магистральной ВОЛС, а максимальный ресурс оптических волокон (ОВ) в едином магистральном кабеле передать в долгосрочную аренду «Ростелекому». Аренду предлагается тарифицировать по протяженности арендуемых участков единой сети ВОЛС. Прирост абонентской емкости может составить не менее 1 млн домохозяйств.

По предварительным оценкам «Россетей», создание линии электросвязи за десять лет будет стоить около 80 млрд руб., срок окупаемости инвестиций — 13 лет. Половину средств для финансирования проекта предлагается привлечь за счет текущих доходов от размещения ВОЛС операторов на воздушных линиях электропередачи (ВЛ), другую половину — за счет средств резерва универсальных услуг связи по аналогии с федеральным проектом по устранению цифрового неравенства (за счет отчислений 2% выручки всех операторов связи аккумулируется не менее 15 млрд руб. в год).

«Россети» и операторы связи сейчас спорят о размере платы за размещения ВОЛС на опорах ВЛ (см. „Ъ“ от 7 июля), операторы также предлагают установить прави-



«Россети» в последние годы стремятся нарастить свою выручку, не связанную с передачей электроэнергии
ФОТО СЕРГЕЯ ПОРТЕРА / PHOTOPRESS

ло однократного взимания тарифа за размещение неограниченного количества кабелей и оборудования на одной опоре. В «Россетях» считают, что бесконтрольное размещение линий связи на ВЛ снижает их надежность и затрудняет эксплуатацию.

Согласно предложению «Россетей», ВОЛС, негативно влияющие на состояние ВЛ, будут демонтированы. ВОЛС, не влияющие на состояние линий электропередачи, смогут использоваться до конца срока службы или до реконструкции ВЛ (переходный период может составить от 1–2 до 20 лет и более). Стоимость аренды одного ОВ (затратным методом

предлагается установить на уровне 3,5 тыс. руб. в год при рыночном уровне цен около 5 тыс. руб. в год (без НДС).

Для диверсификации доходов «Россети» на протяжении последних лет стремятся нарастить свою нетарифную выручку, не связанную с основной деятельностью по передаче электроэнергии в сетях. Рост нетарифных доходов по направлению ВОЛС—ВЛ в госхолдинге оценивают не менее чем в 14 млрд руб. в год.

Пока неясен маршрут, по которому «Россети» хотят обновлять инфраструктуру, а также не будет ли она конкурировать с уже строящимся проектом трансевразийской магистральной линии связи (TEA NEXT), которую реализует «Ростелеком» совместно с Альфа-банком. Ее протяженность — около 11,7 тыс. км, стоимость оценивается в 28,1 млрд руб. Планируется, что трансевразийская ВОЛС сое-

динит западные и восточные границы РФ с выходами на границы Россия—Монголия, Россия—Китай и береговую станцию подводных линий связи в Находке.

В «Россетях» „Ъ“ не ответили, в «Ростелекоме» сообщили, что компания не располагает информацией об этом проекте, в Минцифры и аппарате курирующего вице-премьера Дмитрия Григоренко от комментариев отказались.

Источники „Ъ“ на телеком-рынке отмечают, что проект чреват усилением монопольной позиции «Россетей» и «Ростелекома» в части владения инфраструктурой. «Особенно настораживает эта инициатива в связи с давними конфликтами между региональными интернет-провайдерами и «Россетями»,» — говорит он.

Директор Центра исследований в электроэнергетике НИУ ВШЭ Сергей Сасим полагает, что технические возможности «Россе-

тей» позволят им создать единую линию электросвязи с нужной емкостью оптоволоконна. При этом, добавляет он, размещение объектов на ВЛ сопряжено с дополнительными расходами электросетевых компаний, компенсация которых не предусматривается тарифным законодательством.

Для урегулирования спорных вопросов с телекоммуникационными компаниями, полагает господин Сасим, необходима системная проработка новой модели взаимодействия участников рынка. В частности, потребуется комплексная оценка технологических решений с точки зрения обеспечения надежности электроснабжения потребителей, технологических рисков и последствий, дополнительной механической нагрузки на электросетевую инфраструктуру.

Татьяна Дятел,
Татьяна Исакова

По хлебам их воздастся им

Генпрокуратура требует конфисковать половину «Рижского хлеба» как актив экстремистов

Как стало известно „Ъ“, Генпрокуратура требует признать экстремистским и запретить в России целое объединение хлебопеков, контролирующих 50% долей ООО «Рижский хлеб» в Ивановской области, оцениваемого в 1,5 млрд руб. По данным надзора, часть своей прибыли производственные направляют через латвийский фонд на финансирование признанного террористическим и запрещенного в РФ подразделении «Азов» и поддерживают ВСУ в целом.

Родниковский районный суд Ивановской области рассмотрит административный иск Генпрокуратуры о признании экстремистским целого объединения хлебопеков. В данную группу входят граждане Латвии и Украины Нормундс Бомис и Татьяна Приходько, а также принадлежащие им компании SIA Lielezers из латвийского города Лимбажи, ТОВ «Рижський хліб» и ТОВ «Хлібний гурман» из Чернигова и Киева, а также рижский фонд Ziedot.lv.

Так, господин Бомис является основателем и бенефициаром торговой сети Lielezers, специализирующейся на производстве, реализации хлебобулочных и мучных изделий. Головная компания группы SIA Lielezers зарегистрирована в латвийском городе Лимбажи. Холдинг также имеет структурные подразделения на Украине, а в Российской Федерации в него входит

ООО «Рижский хлеб» из города Родники Ивановской области.

Данное ООО было создано в августе 2006 года господином Бомисом и его компаньоном — гражданином России Сергеем Сиренко. Каждому из них принадлежит по 50% долей в уставном капитале организации.

После начала специальной военной операции на Украине Нормундс Бомис публично осудил действия армии России, охарактеризовав их как вооруженное вторжение. Затем, поддержав власти Украины, заявил о разрыве всех связей с Российской Федерацией. Кроме того, господин Бомис потребовал от господина Сиренко остановить работу ООО «Рижский хлеб», продать активы, а вырученные средства вывести за рубеж. Получив отказ, прибав попытался несанкционированно вывезти дорогостоящее оборудование предприятия, но ему помешали российские силовики.

Партнер господина Бомиса Татьяна Приходько является собственником украинского производителя хлебобулочных изделий ТОВ «Хлібний гурман» (Киев), которое создано на средства SIA Lielezers. По данным надзора, госпожа Приходько совместно с господином Бомисом контролирует работу холдинга, отвечает за подбор персонала на предприятиях, а также продвижение продукции Lielezers на продовольственном рынке Европы.

Менингококк мигрировал в Россию

В стране растет заболеваемость опасной инфекцией

В России неуклонно растет заболеваемость менингококковой инфекцией — об этом заявили в комитете Госдумы по охране здоровья. Раньше эта болезнь встречалась в детских садах и школах, но теперь ей все чаще болеют взрослые, причем с повышенным риском летального исхода. Врачи считают, что причина — в трудовой миграции. Они призывают ввести обязательную вакцинацию от менингококковой инфекции для всех детей и подростков и требуют обязать работодателей прививать приглашенных ими иностранных граждан.

Во вторник, 15 июля, комитет Госдумы по охране здоровья обсудил проблему распространения менингококковой инфекции. Поводом для совещания стали тревожные эпидемиологические данные, которые представил доктор медицинских наук депутат Александр Румянцев (ЕР). Он сообщил, что в России наблюдается «тенденция к увеличению» заболеваемости этой опасной инфекцией. За первые пять месяцев 2025 года было выявлено 1266 случаев заражения (из которых 948 приходится на взрослых). Это на 260% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

● Менингококковую инфекцию вызывают бактерии *Neisseria meningitidis*. В худшем случае болезнь приводит к тяжелым поражениям головного мозга и всего организма с риском

инвалидизации и смерти. В 20–30% случаев развиваются тяжелые осложнения: острая надпочечниковая недостаточность (синдром Уотерхауса—Фридериксена), ДВС-синдром, глухота, когнитивные нарушения, эпилепсия. Иногда врачам в ходе лечения приходится прибегать к ампутации конечностей. Чаще всего инфекция распространяется в закрытых коллективах; основную группу риска составляют дети в возрасте до пяти лет.

Российская медицинская статистика показывает рост заболеваемости инфекцией с 2016 по 2019 год (см. график на стр. 5). Затем видно резкое снижение — оно вызвано мерами социального дистанцирования в период пандемии коронавируса. С 2021 года снова наблюдается рост. Летальность заболевания сохраняется на уровне 15%, подчеркнул господин Румянцев, а в отдельные годы этот показатель достигал 22%. При этом объемы иммунизации населения сокращаются: число привитых снизилось с 841 тыс. в 2023 году до 518 тыс. в 2024 году, привел данные депутат.

Отметим, вакцинация против менингококковой инфекции не включена в Национальный календарь прививок, а значит, не делается бесплатно. В отдельных субъектах — например, в Москве — она входит в региональные календари и проводится по эпидпоказаниям в случае вспышки.

07 Автотранспорт раскатился
Рынок автоперевозок показал рост как спроса, так и цен

07 Карты в руки не идут
Снижение выдачи кредиток продолжается уже год

08 Штрафной удар
Ответственность перед потребителями банки сочли чрезмерной

09 Рынку импортозаместили оценку
Аналитикам данных о потребительском рынке определили регулирование

10 Ресторанам вход заказан
Открытие нового бизнеса в сфере общепита снизилось на 15%

Наливайки закрывают двери

Франчайзи стали реже покупать готовые бизнесы пивных баров и магазинов

В первой половине 2025 года франчайзи оставили на 42% меньше заявок на покупку франшиз пивных магазинов и маркет-баров. Интерес к этому бизнесу снижается из-за вводимых регионами ограничений на торговлю алкоголем в заведениях общепита и борьбы с наливайками, предполагают эксперты. Участники рынка прогнозируют дальнейшее охлаждение спроса.

Как следует из имеющихся у „Ъ“ данных портала TopFranchise, число заявок на покупку франшиз пивных магазинов и маркет-баров в январе—июне 2025 года сократилось на 42,49% год к году. Самое резкое падение наблюдалось в июне, когда количество запросов от предпринимателей снизилось на 25%. Отчасти это объясняется снижением трафика пивных магазинов и баров в первом полугодии — на 87% год к году.

По данным эксперта Franchise24.ru Анны Рождественской, в первой половине 2025 года число заявок на франшизы пивных магазинов сократилось на 17% год к году. Она связывает это с общим замедлением роста рынка франчайзинга. Эксперт утверждает, что пивные магазины по-прежнему входят в число лидеров спроса, потому что в основном это недорогие проекты, не требующие особого предпринимательского опыта, а нужных для открытия локаций в регионах довольно много.

Во же время, продолжает госпожа Рождественская, развитие сегмента тормозят ограничительные инициативы в регионах и созданный вокруг этой темы информационный шум. «Такая же ситуация была несколько лет назад с вейшопами, что привело к снижению интереса к развитию таких точек продаж со стороны предпринимателей», — напоминает эксперт.

Интерес к пивным магазинам и барам сокращается в основном из-за начавшегося в 2024 году ужесточения ограничений продажи алкоголя в регионах, подтверждает основатель сети пивных магазинов «Беру выходной» Николай Желатин. С ноября прошлого года правительства ряда российских регионов, включая Московскую, Вологодскую, Кировскую, Костромскую области, а также Калмыкию, Камчатский край, Ханты-Мансийский округ и Еврейская автономная область, начали вводить дополнительные ограничения на торговлю алкоголем, в том числе в рамках борьбы с так называемыми наливайками (см. „Ъ“ от 3 апреля).

Точечные ограничения регионального формата негативно влияют на развитие малого бизнеса, предприниматели будут вынуждены работать в убыток из-за запрета или ограничения на продажу алкоголя, соглашается управляющий партнер The Last Bag Давид Автандилов.

деловые новости — c10

Подписной индекс

П1125
П1126

КТО ЛЮБИТ ПОКОРОЧЕ — ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ НА «Ъ» В TELEGRAM

