

РЕЦЕПТ

Стоять на своем

АЛЕКСАНДР МУРЫЧЕВ О ПОЗИЦИИ КРУПНОГО БИЗНЕСА В КРИЗИС

03



АПК

Здравствуй, груздь!

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ КООПЕРАТИВЫ ПОЛУЧАТ ГОСПОДДЕРЖКУ

04

приложение  
ГОСУДАРСТВЕННО-  
ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО  
вместе с выпуском  
«Российской газеты  
Бизнес» № 7

«РОССИЙСКАЯ  
БИЗНЕС-ГАЗЕТА»

Еженедельная  
экономическая  
и деловая газета.  
Выходит с марта  
1995 года.

Вторник  
24 февраля 2015  
№ 7 (986)

Бизнес и власть—Инновации—Государственно-частное партнерство—Карьера и менеджмент—Новое законодательство—Налоговое обозрение

# Российская Газета

## БИЗНЕС

НОВОСТИ	1—2	ФИНАНСЫ	6
ДЕЛОВОЙ КЛИМАТ	3	НАЛОГИ И ПРАВО	7
РЫНКИ	4	ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ	
ТЕРРИТОРИЯ	5	РЫНОК	8

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ С 6 ПО 13 ФЕВРАЛЯ 2015 ГОДА СОКРАТИЛИСЬ НА 6,4 МЛРД ДОЛЛАРОВ, ДО 368,3 МЛРД ЦЕНЫ НА БЕНЗИН В РФ С 9 ПО 15 ФЕВРАЛЯ СНИЗИЛИСЬ НА 0,1% ИНВЕСТИЦИИ В РФ В ЯНВАРЕ УПАЛИ НА 6,3% ЦЕНЫ ПРОМПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В РФ В ЯНВАРЕ УСКОРИЛИ РОСТ ДО 1,3% С 0,8% В ДЕКАБРЕ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПО ЗАРПЛАТЕ В ЯНВАРЕ ВЫРОСЛА НА 22,8%, ДО 2,5 МЛРД РУБ. СПРОС НА ИПОТЕКУ В РФ ЗА 2 МЕСЯЦА СНИЗИЛСЯ НА 35–40% ДОХОДЫ РОССИЯН В ЯНВАРЕ СНИЗИЛИСЬ НА 0,8% БЕЗРАБОТИЦА В РФ В ЯНВАРЕ СОСТАВИЛА 5,5%

ЭНЕРГЕТИКА



АНТОН ИНЮЧИН,  
ЗАММИНИСТРА ЭНЕРГЕТИКИ РФ

БУДЕМ  
ЭКОНОМИТЬ

Министерство энергетики подготовило концепцию Государственной информационной системы «Энергосбережения и повышения энергоэффективности (ГИС)». Новым в концепции ГИС энергосбережения и энергоэффективности стало четкое разграничение потребителей на четыре группы. Первая—федеральные органы исполнительной власти, вторая—региональные и муниципальные, третья—компании с государственным участием и регулируемые видами деятельности и четвертая—население.

Каждая из них должна найти для себя инструменты для работы в области энергосбережения и энергоэффективности. Для федеральных органов власти ими могут стать статистика и аналитика, связанные с показателями

НОВЫМ В КОНЦЕПЦИИ ГИС ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ СТАЛО ЧЕТКОЕ РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА ЧЕТЫРЕ ГРУППЫ

энергоэффективности по отраслям. Отраслевые программы по энергосбережению станут инструментом мониторинга и для самих регионов. Серьезную аналитику, связанную с расходами по потреблению в тех или иных учреждениях, дадут энергетические декларации, которые будут подавать учреждения бюджетной сферы. Такая норма заработает со следующего года, после того как Госдума примет соответствующий закон. Энергетические декларации выявят, какой эффект по энергосбережению дают государственные средства, направляемые на эксплуатацию тех или иных объектов, капитальный и текущий ремонт. Такой информации сегодня нет.

Вопрос, какие показатели по энергоэффективности компаний с госучастием следует отразить в ГИС, мы прорабатываем со всеми заинтересованными ведомствами.

В обновляемой системе будет размещена полная информация для населения о том, как и для чего надо экономить ресурсы. Пропаганда энергосбережения очень важна. Только 7% опрошенных в прошлом году россиян на вопрос, почему они экономят энергоресурсы, ответили, что так их воспитали. В скандинавских странах такой ответ получен от 95% респондентов. По предварительным оценкам, если россияне научатся рачительно использовать свет и тепло, то смогут сберечь до 50%.

Новая ГИС содержит полезную информацию и для инвесторов. Они найдут в базе данных муниципалитет, где больше всего расходов энергии на 1 кв. м, и смогут предложить свои услуги по энергосервисным контрактам.



ПРОЕКТ ГОСПОДДЕРЖКУ ПОЛУЧАТ 146 ТЫСЯЧ КОМПАНИЙ МСБ

# Система гарантирует

Евгения Носкова

Минэкономразвития утвердило стратегию развития Национальной гарантийной системы (НГС) поддержки малого и среднего предпринимательства, разработанную Агентством кредитных гарантий. До 2020 года гарантийную поддержку должны получить 146 тысяч предприятий МСП, а объем предоставленных гарантий, как предполагается, достигнет 899 млрд руб. Объем выданных кредитов, обеспеченных гарантийной поддержкой НГС, составит 1,79 трлн руб., прирост высокопроизводительных рабочих мест—287 тыс. единиц, а прирост инвестиций субъектов МСП в основной капитал за счет гарантийной поддержки—323 млрд руб.

Представляя проект стратегии на заседании Общественного совета при минэкономразвития, председатель правления Агентства кредитных гарантий Галина

Изотова рассказала, что уже в этом году будут запущены пилотные проекты НГС с участием региональных гарантийных фондов. А в полном объеме система должна заработать в 2016–2018 годах. «Считаю, что нужно утвердить основные подходы стратегии и начать работать, потому что регионы ждут каких-то сигналов. Надо договориться об общих правилах движения»,—отметила директор департамента развития малого и среднего предпринимательства и конкуренции минэкономразвития Наталья Ларионова.

Региональные гарантийные фонды—основные участники НГС, также в систему вошли Агентство кредитных гарантий, МСП Банк и Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР). Главную задачу системы—повышение доступности финансирования для малых и средних предприятий—предполагается решить за счет внедрения единых стандартов работы. По словам Галины Изотовой, стандартизация затронет несколько направлений—это предоставление и сопровождение гарантийных продуктов, оценка

ОБЪЕМ ПРЕДОСТАВЛЕННЫХ ГАРАНТИЙ ДОСТИГНЕТ 899 МЛРД РУБЛЕЙ. ОБЪЕМ ВЫДАННЫХ КРЕДИТОВ, ОБЕСПЕЧЕННЫХ ГАРАНТИЙНОЙ ПОДДЕРЖКОЙ НГС, СОСТАВИТ 1,79 ТРЛН РУБЛЕЙ



управления рисками, сопровождение взыскания, обмен информацией и т.д. «Кроме того, очень важно обеспечить создание инфраструктуры поддерживающих функций НГС—ИТ, правовая поддержка, учетная политика, единая риск-политика, внедрение единой

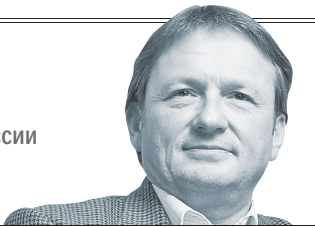
системы управления финансовыми активами. Это позволит соблюдать принципы сохранности и целевого использования средств гарантийной поддержки, сформированной за счет бюджетных субсидий»,—подчеркнула Изотова.

# В одной упряжке с банками

Главная задача—поддержать предприятия реального сектора

ПРОБЛЕМА

Борис Титов,  
уполномоченный при президенте России  
по защите прав  
предпринимателей



Денежно-кредитная политика становится определяющим фактором развития российского бизнеса в нынешний непростой период. Сейчас так тяжело, бизнес сталкивается с массой проблем. Это и санкции, это и вопросы, связанные с падением цены на нефть и ослаблением курса рубля. Инфляция растет. Решение ЦБ о повышении ключевой ставки усиливает негативные тренды для российского бизнеса. Конечно, эффективны действия

по регламентам, которые предписаны монетаристской теорией, когда процентная ставка должна останавливать курсы роста рубля. Но мы видим, что это произошло не до конца. С другой стороны, в результате повышения процентной ставки выросли не только новые кредиты, которые выдаются банками. Банки предлагают кредит уже под 30 процентов, что делает практически нерентабельными любые инвестиции. Более того—повышают ставки по уже выданным кредитам, конечно, бизнесу нравится это не может. Снижение ставки в январе на 2

СНИЖЕНИЕ СТАВКИ В ЯНВАРЕ НА 2 ПРОЦЕНТНЫХ ПУНКТА, УВЫ, НЕ РЕШАЕТ ВСЕХ СТОЯЩИХ ПЕРЕД БИЗНЕСОМ ПРОБЛЕМ. СТАВКУ НУЖНО СНИЖАТЬ К 8–10 ПРОЦЕНТАМ. СНИЖАТЬ ПОСТЕПЕННО И ГЛАСНО

процентных пункта, увы, не решает всех стоящих перед бизнесом проблем. Ставку нужно снижать к 8–10 процентам. Снижать постепенно и гласно с публичным графиком понижения.

—Как вы думаете, в этой ситуации какая нужна денежно-кредитная политика?  
—Во-первых, курс надо поддерживать другими методами. Не ставкой рефинансирования. В арсенале у правительства есть много мер. Главным направлением антикризисной политики должна быть поддержка предприятий реального сектора, которые оказались в результате повышения процентных ставок, снижения потребительского спроса на внутреннем рынке, в результате повышения цен на импортные комплектующие в ситуации, когда их бизнес стал неэффективен. Сегодня нужно выправлять ситуацию, в которой бизнес не

виноват. Нужно пережить сложный момент, обеспечивая предприятия дополнительной ликвидностью. Бизнес сегодня находится в одной упряжке с теми банками, которые его кредитовали. В основном это банки второго эшелона. Крупные банки и так получают для капитализации триллион рублей. Второго эшелона это не коснется. Хотя он и участвует в залоговых аукционах, но это тоже очень дорогое фондирование. Поэтому сегодня нужно найти способы спасти банки, чтобы спасти реальный сектор экономики. При прошлом кризисе была создана такая организация, как АРКО—агентство по реструктуризации кредитных организаций, которое спасало банки. Мы сегодня предлагаем, кроме того, постепенно снижать процентную ключевую ставку, надо помогать банкам через вновь созданную организацию типа АРКО.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Фридрих II Великий

Если бы наши солдаты понимали, из-за чего мы воюем, нельзя было бы вести ни одной войны.

АНОНСЫ

## Поиск слабого звена

Банки начали анализ своих кредитных портфелей

Не понравится—уйдем

Абоненты смогут сами контролировать качество сотовой связи

## Патент особой сложности

Работодатели не могут помочь иностранным сотрудникам легализоваться в России

Правила без границ

Бухгалтерский и налоговый учет сблизились

ЦИФРА НЕДЕЛИ

# 10

МЛРД РУБЛЕЙ направит правительство в первом квартале 2015 года на утилизацию автомобилей

ВНОСИМ ЯСНОСТЬ



Российская Газета

Специальные тематические выпуски

МАРТ 2015  
ЭНЕРГЕТИКА, ПОДАРКИ, ЖКХ, БАНКИ, ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ОБРАЗОВАНИЕ И КАРЬЕРА, НЕДВИЖИМОСТЬ, АВТОМОБИЛИ, ЭЛЕКТРОННЫЕ СИСТЕМЫ, КОММЕРЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ

ВНИМАНИЮ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ!

Телефоны рекламной службы:  
499 257 40 98 /  
499 257 37 52 / 495 786 67 87

e-mail: reklama@rg.ru  
Подробности на сайте: rg.ru

Подписные индексы:  
32184, 40913, 40924, 10034  
40945, 41591, 38279, 19361









ПО КАПИТАЛУ  
СТРОЙСЬ!  
МИКРОФИНАНСОВЫЕ  
ОРГАНИЗАЦИИ  
БУДУТ  
РЕГУЛИРОВАТЬ  
ПО-РАЗНОМУ

НАДЗОР

Евгения Носкова

Банк России предложил ввести двухуровневую систему надзора на микрофинансовом рынке. По словам начальника Главного управления рынка микрофинансирования и методологии финансовой доступности Банка России Михаила Мамуты, это связано с тем, что на рынке действуют очень разные микрофинансовые организации — как крупные компании, работающие в большинстве регионов России, так и совсем небольшие организации, выдающие займы в пределах одного населенного пункта. Однако сегодня все они регулируются одинаково. В ЦБ такой подход считают не самым правильным, так как для крупных компаний такое регулирование недостаточно, а для маленьких, наоборот, избыточно. Двухуровневая система, как отметил Мамута, даст крупным компаниям возможности для дальнейшего развития, а небольшие освободит от лишнего давления.

Основным критерием разделения компаний станет размер капитала. Малые компании предлагается теперь называть «микрозаймовые организации» (МЗО), к ним требования по размеру капитала предъявляться не будут. Статус микрофинансовой организации (МФО) теперь смогут получить только компании с капиталом не менее 70–100 млн рублей. Точную сумму порога предстоит определить в ходе консультаций с участниками рынка.

МАЛЫЕ КОМПАНИИ ПРЕДЛАГАЕТСЯ ТЕПЕРЬ НАЗЫВАТЬ «МИКРОЗАЙМОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ», К НИМ ТРЕБОВАНИЯ ПО РАЗМЕРУ КАПИТАЛА ПРЕДЪЯВЛЯТЬСЯ НЕ БУДУТ

После того как двухуровневый надзор будет введен, МЗО лишат права привлекать средства физлиц. Впрочем, как отметил Михаил Мамута, это не станет сильным сдерживающим фактором для рынка — маленькие компании и сейчас не готовы привлекать средства граждан в объеме, достаточном для ведения бизнеса. Это дорого и с точки зрения обслуживания системы, и с точки зрения маркетинга. Крупные МФО право привлекать средства физлиц сохраняют, так же как и право выпускать облигации. Они получают возможность секьюритизировать портфели займов МСБ и использовать другие инструменты фондирования. Также крупные МФО смогут осуществлять удаленную идентификацию клиента, что позволит им выдавать онлайн-займы, соблюдая все требования законодательства.

«Закон о микрофинансовой деятельности работает уже несколько лет, — напомнил директор СРО «МиР» Андрей Паранич. — За это время на рынке произошли существенные изменения, которые требуют отображения в законодательстве».

Законопроект ЦБ планирует подготовить в течение нескольких недель. По словам Мамуты, документ может быть внесен в Госдуму уже в весеннюю сессию.

БАРОМЕТР



ЯСНО

Банк России предлагает блок поправок в законодательство, направленных на борьбу со скиммингом (мошенничество с банковскими картами с использованием высоких технологий). Изменения предполагают внести не только в УК и УПК, но и в законы о банках и банковской деятельности в РФ и в закон о национальной платежной системе.



ПАСМУРНО

Минтруд фиксирует двухпроцентное ежегодное увеличение регистрируемой безработицы, при этом растет количество занятых на неполный рабочий день. На конец января этот показатель составлял 924 тысячи, на 17 февраля — 959 тысяч.

Стоять на своем

Крупный бизнес предлагает меры по стимулированию внутреннего спроса



Илья Копылов

РЕЦЕПТ

Елена Шмелева

Российский союз промышленников и предпринимателей предлагает системные меры для стабилизации положения российских компаний. Подробности «РГ» узнала у исполнительного вице-президента Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александра Мурычева.

— Александр Васильевич, какие антикризисные меры предлагает РСПП?

— Предусмотрены меры для промышленности, транспорта, строительной индустрии, агропромышленного комплекса, финансово-банковской системы. Мы создали рабочую группу бюро РСПП, в которую вошли ведущие предприниматели, организовали при ней экспертный совет из известных в России аналитиков и экспертов, провели первое заседание. Правительство утвердило перечень мероприятий антикризисного характера, и бизнес тоже должен внести свои предложения по стабилизации российской промышленности и компаний.

Мы разработали перечень мероприятий, прежде всего системные меры для обеспечения стабилизации положения российских компаний. Первая системная мера — подготовка совместного меморандума Банка России и правительства по антикризисной политике. Этот план должен предполагать координацию денежно-кредитной политики, с одной стороны, за что несет больше ответственности ЦБ, и социально-экономической политики, с другой стороны, за что несет ответственность само правительство.

Мы видим некоторую разрозненность действий, поэтому считаем, что необходимо взаимодополнение, единое понимание ведения этой политики. Одной из системных мер станет введение моратория на уже принятые и вступающие в силу в 2015 году решения, которые увеличивают фискальную и административную нагрузку на бизнес, включая как федеральные законы, так и подзаконные акты. Мы за то, чтобы фиксировать условия деятельности реальной экономики и компаний в 2015 году на уровне 2014 года и заморозить введение дополнительных законодательных, нормативных актов, которые усиливают налоговую и административную проблематику ведения бизнеса в стране в условиях разрастающегося кризиса.

— Какие фискальные меры вы предлагаете?

— Введение инвестиционной льготы для предприятий, которые реализуют инвестицион-

ДОГОВОРА  
СТАЛИ ПЕРЕ-  
СМАТРИВАТЬСЯ  
В СТОРОНУ  
ПОВЫШЕНИЯ  
КРЕДИТНЫХ  
СТАВОК. ПРЕД-  
ЛАГАЕМ ЦБ  
УСТАНОВИТЬ  
ПРЕДЕЛ ПОВЫ-  
ШЕНИЯ СТА-  
ВОК ПО УЖЕ  
ВЫДАННЫМ  
КРЕДИТАМ



Александр Мурычев: Мы разработали системные меры для обеспечения стабилизации положения российских компаний.

— У РСПП есть предложения и по естественным монополиям?

— Мы просим правительство рассмотреть возможность снижения тарифов естественных монополий, потому что их рост, а тарифы растут практически постоянно, очень сильно сдерживает развитие производства и сильно на ускорение роста цен. По нашим экспер-

ным программам. Мы за то, чтобы расширить применение ускоренной амортизации, чтобы снизить налогообложение на оборудование. Необходимо снизить нагрузку по обязательному страхованию ответственности владельцев опасных объектов, временно снизить страховые тарифы.

Нужны более четкие регламенты, связанные с проведением проверок, резкое их ограничение, дифференциация планирования проверок по разным ведомствам и по отдельным компаниям. Необходимо сократить практику сплошных проверок. Мы за снижение надзорной деятельности государственных учреждений и ведомств по отношению к бизнесу с учетом сегодняшних условий.

Правительство могло бы пойти на некоторые смягчения таможенно-тарифных мер. Из целого набора предложений основное — обнулить пошлины на сырье, оборудование, комплектующие, которые не производятся в России. Это облегчит закупки оборудования, которое сейчас необходимо для развития и поддержки производства. Это предложения, которые мы выработали по итогам первого заседания рабочей группы.

Мы за стимулирование внутреннего спроса, за то, чтобы в большей степени мы локализовали закупки при выполнении тех или иных госзаказов, инфраструктурных проектов. Ставка должна быть на закупки продукции отечественных предприятий. Спрос на перевозное оборудование, материалы должен стимулироваться через прямую государственную поддержку, через механизмы субсидирования процентных ставок по кредитам, которые могли бы предоставляться на закупку оборудования отечественного производства.

Необходимо обеспечить увеличение госинвестиций и госзакупок, увеличить госинвестиции в транспортную инфраструктуру, расширить объем госзакупок техники, оборудования российского происхождения для государственных и муниципальных нужд.

В разделе «Стимулирование и локализация промышленности» мы тоже предлагаем правительству применение целого ряда специальных мер поддержки — это и ускоренная амортизация, продление ставок возных таможенных пошлин на компоненты, обнуление ставок НДС и прочее.

— У РСПП есть предложения и по естественным монополиям?

— Мы просим правительство рассмотреть возможность снижения тарифов естественных монополий, потому что их рост, а тарифы растут практически постоянно, очень сильно сдерживает развитие производства и сильно на ускорение роста цен. По нашим экспер-

тным данным, сегодня доля роста тарифов в текущей инфляции составляет 30% и выше. Рост тарифов серьезный инструмент для раскручивания самой инфляции.

Много предложений и в отраслевом разрезе, по добывающим отраслям, по ОПК, по поддержке импортозамещения в агрокомплексе, в строительном комплексе, в производстве, управлении производством.

— Каковы предложения РСПП в области денежно-кредитной сферы?

— Прежде всего беспокоит вопрос высокой стоимости заимствования. Мы просим ЦБ озботиться снижением ключевой ставки в ближайшее время, которая была бы хотя бы приблизительно комфортна для развития кредитования и удовлетворяла бы спрос промышленности на кредиты. Поэтому мы за то, чтобы ЦБ продолжил снижение ключевой ставки, чтобы бизнес мог иметь четкие критерии и оценивать перспективу и соответственно выстраивать свои бизнес-планы.

Сегодня ситуация такова, что ранее заключенные договора стали пересматриваться в сторону повышения кредитных ставок. Предлагаем ЦБ установить предел повышения ставок по уже выданным кредитам. Четко обозначить, что это должно быть на уровне ключевой ставки плюс минимальная процентная ставка. Понимаем, что банки тоже попали в тяжелое положение, но тем не менее важнее для них сохранить свою клиентскую сеть, а не привести ее к банкротству.

Мы за расширение доступа к государственной поддержке, оказываемой правительством в рамках политики по докапитализации банков. Триллион заложен на докапитализацию через инструмент ОФЗ.

Мы считаем, что заложенные требования, в частности о капитале банков, который должен быть не менее 25 млрд рублей, чрезмерны. Такой критерий ограничивает список возможных получателей поддержки, поэтому этот вопрос нужно дополнительно доработать. Мы не против того, чтобы поддерживать крупные банки, системообразующие федеральные банки, тем не менее нужно, чтобы среди банков, которые могут претендовать на господдержку, могли бы быть и социально значимые, так называемые опорные региональные банки. Это могли бы быть банки, активы которых превышают 10 млрд рублей. В этот круг с учетом обозначенных критериев попадает около 80 банков из 30 экономических важных регионов России. Эти банки имеют большую инфраструктуру, обслуживают сотни тысяч населения, десятки тысяч предприятий, прежде всего уровня МСБ. Они выполняют чрезвычайно важную и полезную функцию кредиторов.

РСПП обратил внимание на меры по поддержке реальной экономики через субсидирование процентных ставок по ранее выданным кредитам прежде всего инвестиционным направленности, по мерам, направленным на снижение риска ликвидности, снижение процентного риска, регуляторных требований к банкам. Речь идет в том числе о заморозке всех требований по введению базельских принципов, которые предусматриваются дополнительно в 2015 году, по снижению резервирования, смягчению условий рефинансирования со стороны Банка России, а также увеличению перечня банков, которые попадали бы под рефинансирование. В том числе речь идет о введении беззалоговых аукционов для тех банков, которые нуждаются в поддержке ликвидности. Эти программы показали свою эффективность. Не все банки воспользовались беззалоговыми аукционами, но психологически это очень сильно срабатывало на нормализацию поведения банков на рынке. Если есть проблема с ликвидностью, банки знают, что можно обратиться к этому инструменту.

Что касается операций РЕПО, мы предложили Банку России сохранить присутствие на валютном рынке, по мере необходимости вмешиваться в регулирование рынка, чтобы не было сильных скачков по курсовой волатильности.

Поиск слабого звена  
Банки начали анализ  
своих кредитных  
портфелей

ФОРУМ

Ирина Голова

Банк «плохих долгов», который планируется создать в рамках антикризисного плана правительства РФ по поддержке российской экономики, не будет кредитной организацией. Для него вероятнее всего будет использована форма агентства. Об этом сообщил заместитель министра финансов РФ Алексей Моисеев на конференции «Кризис корпоративного долга».

Моисеев сообщил также, что ведомства работают над созданием проекта агентства, а также юридической платформы, аналогичной Chapter 11, — американского законодательства о банкротстве. Замминистра пояснил, что необходимыми поправки, которые позволят эффективно менять собственника организации-должника, не разрушая ее имущественный комплекс.

Государство будет заботиться о сохранении имущественного комплекса далеко не всех организаций. Ранее вице-премьер РФ Аркадий Дворкович говорил, что поддержка через банк «плохих активов» будет оказываться системообразующим предприятиям. Моисеев сообщил, что передача долгов агентству поможет решить и проблему занижения стоимости активов. «Сейчас арбитражный управляющий заинтересован в том, чтобы активы компании продать как можно дешевле кому-нибудь, чтобы потом тяжелее это было найти», — пояснил замминистра.

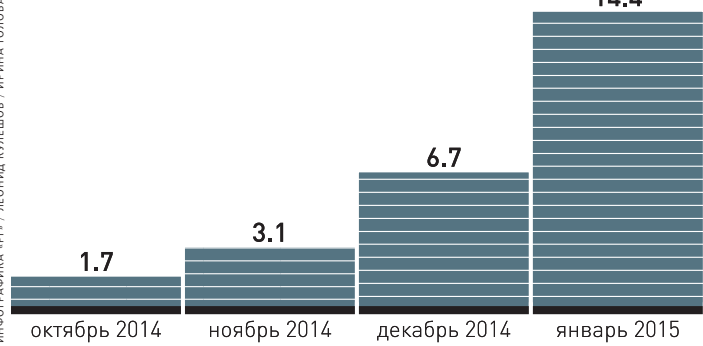
Представители банковского сообщества ожидают увеличения просроченной задолженности по кредитам юридических лиц уже в 2015 году. Сейчас ситуация выглядит более чем благоприятно, объем просрочки составляет около 4%. Есть банки, у которых этот показатель в два раза ниже среднего. «Последние шесть лет у нас минимальный объем просрочки, на сегодняшний день он составляет 1,9%, — говорит вице-президент, директор управления по работе с проблемными активами Сбербанка России Максим Дегтярев. — Но расслабляться не стоит, предприятия сегодня гораздо больше закредитованы, чем в 2008 году». Уже в течение 2015 года банкиры прогнозируют увеличение просрочки до 10%.

Представители банковского сообщества, не дожидаясь волны банкротств своих заемщиков, начали работу по анализу кредитных портфелей. Как сообщил Дегтярев, сейчас основная работа банка — это не активизация взыскания, а превентивные меры. «Лучше предупредить болезнь, чем ее лечить. Нам необходимо раннее выявление проблем заемщиков, и банк сейчас проводит, даже большую часть уже провел, стресс-тестирование нашего портфеля по сегментам клиентов и по ключевым продуктам, — рассказывает он. — Наибольшие опасения у нас вызывают валютные кредиты, сделки проектного финансирования, гарантии, особенно выданные по крупным инфраструктурным проектам».

Также при анализе уделяется внимание наиболее пострадавшим от кризиса отраслям. «Сегодня четыре отрасли находятся в основной группе риска, — считает Олег Мухамедшин, директор по стратегии, развитию бизнеса и финансовым рынкам компании «Русал». — Это строительство и девелопмент. В 2008 году практически все крупные девелоперские компании поменяли собственника. По крайней мере в Москве. Третья категория — это автодилеры. Банки закрывают глаза на то, что деньги, выданные на оборотный капитал, используются по факту на строительство дилерских центров. Ретейлеры — в этой отрасли, я думаю, все только начинается. Пройдет 23 февраля и 8 Марта, и у ретейлеров произойдет серьезный спад».

РОСТ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ  
ПО КОРПОРАТИВНОМУ ПОРТФЕЛЮ, %

Источник: ЦБ РФ



Кроме того, структурные проблемы наблюдаются у целого ряда других отраслей. Среди них турбизнес, страховые и авиаперевозки. Компании, работающие в этих направлениях, хорошо чувствуют себя в условиях экономического роста, но при спаде им трудно удержаться на плаву. «Гуроператор должен бронировать гостиницу на год вперед, иметь долгосрочные договоры с авиаперевозчиками, а путевку он продает только за несколько недель до поездки», — приводит пример Владимир Якушев, управляющий директор компании Alvarez & Marsal CIS LLP. Путевка не может лежать на полке еще пару месяцев, срок для ее реализации несколько недель. И потери от отсутствия спроса крайне сложно сгладить.

Проблема состоит еще и в том, что российским заемщикам свойственно до последнего скрывать истинное положение дел в компании. Довольно часто возникновение просрочки по кредитам означает, что компания уже близка к банкротству. Поэтому выявлять проблемные компании следует намного раньше. «Мы настроены всем, кто хочет, сделать реструктуризацию долга, не дожидаясь просрочки, — говорит Дегтярев. — Чем быстрее кредиты будут осознаны, что есть проблема, тем быстрее мы найдем выход».

Если долг не удастся реструктурировать, вернуть его банк постарается через процедуру банкротства. «Банкротить мы тоже умеем, и если нам не идут на встречу, то мы пойдем до кон-

ПРЕДСТАВИТЕЛИ БАНКОВСКОГО СООБЩЕСТВА, НЕ ДОЖИДАЯСЬ ВОЛНЫ БАНКРОТСТВ СВОИХ ЗАЕМЩИКОВ, НАЧАЛИ РАБОТУ ПО АНАЛИЗУ КРЕДИТНЫХ ПОРТФЕЛЕЙ

ца», — говорит Дегтярев. Другое дело, что «идти до конца» банку не всегда выгодно. Процедура банкротства — процесс длительный. В результате него банк может получить активы, которые еще потребуются реализовать. Хотя стоит отметить, что в реализации полученных от должников активов банки нередко проявляют креатив. Так, они реализуют их другим компаниям, которым на приобретение актива выдают кредит. Таким образом банк получит и деньги, и нового клиента.

Но стоимость полученных в счет возврата долга активов далеко не всегда покрывает сумму долга. К тому же не исключено, что поделится в процессе банкротства придется и с другими кредиторами компании-должника. Банку гораздо выгоднее иметь «здорового» заемщика, способного платить по счетам. Поэтому многие кредитные организации уже сегодня заявляют о своем желании реструктурировать долг и обсудить возможные варианты его погашения.

Олег Мухамедшин говорит, что даже если компания находится в таком состоянии, когда она не может гарантировать оплату ежемесячных платежей, можно попытаться использовать гибкие элементы погашения задолженности. Они позволяют заплатить тогда, когда у компании появляются свободные деньги. К таким механизмам относятся cash sweep (оплата с возникшей прибыли компании) или капитализация процентов. Кроме того, должникам не следует вести переговоры о погашении долга с каждым кредитором в отдельности, хотя эта стратегия и кажется самой очевидной. «Необходимо сформировать пул кредиторов», — считает Мухамедшин, — которые примут единую стратегию реструктуризации долга компании».

Подготовила Елена Шмелева