Содержание

| Введение |
|---|
| Глава1. Теоретические аспекты изучения ценовой политики туроператорског |
| фирмы |
| 1.1. Туристская деятельность как объект методологии исследования |
| социально-экономической эффективности |
| 1.2. Особенности формирования себестоимости и ценообразование в |
| гуризме17 |
| 1.3. Ценовая политика важнейший элемент маркетингового комплекс |
| гуроператорской фирмы23 |
| Глава 2. Анализ ценовой политики предприятия ООО «Академ Тревел»34 |
| 2.1. Общая характеристика предприятия |
| 2.2. Анализ конкурентоспособности, структура и динамика стоимости |
| туров |
| 2.3. Оценка действующей ценовой политики предприятия4 |
| Глава3. Предложения по повышению эффективности ценовой политика |
| предприятия55 |
| 3.1. Рекомендации по совершенствованию ценовой политика |
| предприятия55 |
| 3.2. Расчет экономической эффективности предложенны |
| мероприятий6 |
| Заключение7 |
| Список используемой литературы7 |
| Приложение |

Введение

Актуальность определяется темы исследования тем, что на современном этапе в условиях развития рыночных отношений роль ценовой предприятий политики деятельности отечественных существенно возрастает, что обусловлено обострением конкуренции, изменениями покупательной способности населения, активизацией предпринимательской деятельности. В этих условиях цена на продукцию предприятия зачастую выступает в качестве основного фактора конкурентной борьбы, при этом она определяет конечные финансовые результаты и рыночное положение отечественных предприятий .

Следует отметить, что правильно проводимая ценовая политика может позволить предприятию увеличить объем продаж, максимизировать прибыль, достичь эффективности всей сбытовой деятельности.

Ошибки в определении уровня цен и их изменений приводят к отрицательным последствиям, которые вряд ли поддаются исправлению.

Несмотря на то, что цена является важнейшей категорией рыночных отношений, как фактор признания и восприятия товара потребителем, ценообразование до сих пор остается для многих предпринимателей, бизнесменов в большей мере искусством, чем наукой согласования спроса и предложения. Ценовая политика - одна из главных составляющих системы маркетинга предприятия. Осуществление предприятием ценовой политики обеспечивает формирование обоснованных цен на новые товары, своевременную реакцию на изменение цен конкурентами, гибкость в установлении и изменении уровня цен.

При реализации ценовой политики обеспечивается своевременный учет в цене изменений внутренней и внешней среды маркетинга, политики распределения, товарной политики и политики продвижения, а также изменений в жизненном цикле товара.

¹ Елисеева Т.П. Экономика и анализ деятельности предприятий: учебник. - М.: Феникс, 2014. - 476 с.