УДК 82-293.7 ББК 85.374.9 X35

### Переводчики Анна Логинова, Роза Пискотина Редактор Роза Пискотина

#### Хейг М.

Х35 Голливудский стандарт: Как написать сценарий для кино и ТВ, который купят / Майкл Хейг ; Пер. с англ. — М.: Альпина нонфикшн, 2017. — 388 с.

ISBN 978-5-91671-743-3

Книга Майкла Хейга «Голивудский стандарт: Как написать сценарий для кино и ТВ, который купят» более 20 лет остается наиболее исчерпывающим руководством для сценаристов кино и телевидения. Настоящее, полностью обновленное издание отражает последние тенденции в искусстве и бизнесе кино. Гуру кинематографа подробно описывает каждый шаг — от идеи до продажи сценария. Исходя из того, что главное — это безупречность самого сценария, Хейг учит добиваться совершенства текста, ни на секунду не упуская из виду всех слагаемых коммерческого успеха. Зная о кино всё, автор дает психологически точные советы, как подступиться к нужным людям и добиться их интереса, снабжает читателя исчерпывающими рекомендациями об организационных структурах и источниках информации, делает разбор отдельных сцен множества успешных кинолент, дает полный анализ сценария фильма «Аватар». И все это Хейг пишет так убедительно, что даже человеку, не помышлявшему прежде о карьере в кино, хочется взяться за написание сценария.

> УДК 82-293.7 ББК 85.374.9

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru.

- © Michael Hauge, 1988
- © Издание на русском языке, перевод, оформление. ООО «Альпина нон-фикшн», 2017

ISBN 978-5-91671-743-3 (рус.) ISBN 978-0-06-179143-7 (англ.)

Ä

# ОГЛАВЛЕНИЕ

Благодарности	9
Предисловие ко второму изданию	15
Зачем читать эту книгу снова?	
Предисловие	
Зачем нужно читать эту книгу?	
Необходимые пояснения и оговорки	
ЧАСТЬ ПЕРВАЯ. СОЗДАНИЕ ИСТОРИИ	
Глава первая. Цель сценариста	29
Главная задача сценариста	
Один простой урок о том,	= >
как написать сценарий	30
Четыре стадии работы над сценарием	
Мозговой штурм, редактирование	
и творческий застой	32
Еще один шаг к успешной сценарной карьере,	02
о котором все забывают	34
Как смотреть фильм	
Краткий обзор главы	
Глава вторая. Концепция истории	43
Сила желания	44
Внешняя мотивация	45
Поиск оригинальных идей	50
Адаптации	
Реальные истории	

## 6 ГОЛЛИВУДСКИЙ СТАНДАРТ

	Как выбрать лучшую концепцию истории	62
	Контрольный перечень	63
	Художественность или коммерция	69
	Как скорректировать концепцию	71
	Краткий обзор главы	72
Глав	ва третья. Развитие образа	75
	Четыре грани персонажа	75
	Создание героя	
	Работа над остальными персонажами	94
	Составление таблицы:	
	персонаж, мотивация, конфликт	102
	Краткий обзор главы	
Глав	за четвертая. Тема и эволюция образа	113
	Определение темы	114
	Как разработать тему сценария	120
	Краткий обзор главы	
Глав	за пятая. Структура	123
	Три акта любого сценария	123
	До и после	128
	Вступительные страницы и кадры	131
	Семь типов завязки	
	Концовка	142
	Как пользоваться трехактной структурой	145
	Список структурных приемов	149
	Краткий обзор главы	168
UAC	TL DTODAG HARMCAUME CHEHADMG	
	СТЬ ВТОРАЯ. НАПИСАНИЕ СЦЕНАРИЯ ра шестая. Написание отдельных сцен	175
. <i>,</i> .ab	Основные принципы написания сцен	
	осповные принципы написания сцен	1/3

	ОГЛАВЛЕНИЕ	7
Формат сценария		178
Описания		
Действие		
Музыка		
Игра в режиссера		
Диалоги		
Контрольные вопросы по сценам		
Читка сценария		
Составление таблицы для сценария		
Краткий обзор главы		
Глава седьмая. Исключения из правил		222
Биографии		
Арена		
Истории женского типа		
Как распознать исключения из прави		
Краткий обзор главы		231
Глава восьмая. Анализ «Аватара»		234
Концепция истории		235
Герой		237
Эволюция образа и тема		241
Структура		248
Стиль изложения		254
Заключительное слово об «Аватаре» .	•••••	265
ЧАСТЬ ТРЕТЬЯ. СЦЕНАРИЙ КАК БИЗНЕС		
Глава девятая. Самомаркетинг для сценариста		269
Как понять, что сценарий готов		
Три принципа самомаркетинга		
Как получить информацию		
Четыре пути к заключению контракта		
Поиск людей, обладающих властью		

## 8 ГОЛЛИВУДСКИЙ СТАНДАРТ

Представитель	284
Поиск других людей, обладающих властью	303
Продюсер	304
Ключевой элемент	
Финансист	308
Маркетинговые службы	310
Краткий обзор главы	317
Глава десятая. Контракт на сценарий	321
Продажа сценария	321
Контракт на разработку сценария	
Штатный автор	
Краткий обзор главы	337
ЧАСТЬ ЧЕТВЕРТАЯ. РЕШЕНИЕ БЫТЬ СЦЕНАРИСТОМ	
Глава одиннадцатая. Жизнь сценариста	341
Краткий обзор главы	346
ГЛАВА ДВЕНАДЦАТАЯ. Власть профессии сценариста	348
Приложение А. Вопросы, которые мне часто задают .	351
Приложение Б. Образец тритмента	369
Об авторе	377
Фильмография	379