УДК 314.04 ББК 60.7 И20

Иванова С.

И20 Я слышу, что вы думаете на самом деле / Светлана Иванова. — М.: Альпина Паблишер, 2014. — 138 с.

ISBN 978-5-9614-4825-2

Мы заключаем контракты и устраиваемся на новое место, руководим отделами и целыми компаниями, проводим интервью с потенциальными кандидатами и ведем переговоры. Мы внимательно слушаем слова собеседника, но как понять, что он на самом деле думает?

Все дело в разнице между текстом и подтекстом — очень часто мы говорим одно, а подразумеваем совсем другое. Имея навыки анализа речи, несложно определить, когда подчиненный не уверен в своих силах, партнер не выполнит свои обязательства, кандидат не годится на данную вакансию, а ваш собственный ребенок вас обманывает. Нас выдают слова — даже если мы изо всех сил стараемся скрывать свои истинные мысли.

Новая книга Светланы Ивановой, гуру в области оценки и автора бестселлера в сфере продаж, дает ценный навык: учит нас анализировать подтекст высказываний. Множество практических заданий и примеров из многолетней практики автора помогут быстро разобраться в вопросе и успешно применять полученные знания — вовремя вычисляя, что на самом деле думает, во что верит и чем мотивирован собеседник.

УДК 314.04 ББК 60.7

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу lib@alpina.ru

- © Иванова С., 2014
- © ООО «Альпина Паблишер», 2014

ISBN 978-5-9614-4825-2

Ä

Содержание

Введение	7
Текст и подтекст, правда и неправда В чем отличие?	11
Домысливание	15
Не стремитесь поставить себя на чужое место	18
Многозначность и неопределенность слов в русском языке	21
Пропозиция, или подтекст	
«Лишние» слова	25
«Лишние» действия	32
Типичные «лишние» слова и специфика их интерпретации	37
О чем говорят постоянные пропозиции	56
Что такое калибровка и зачем она нужна	61
Типовые модели поведения и отклонения от них	65
Частичное избегание	66
Вовлеченность — отстраненность — пассивность	73
Глобальность — детальность	
Ориентация на процесс — результат	91

Ä

6

Я слышу, что вы думаете на самом деле

Лингвотерапия в действии	95
Как тренироваться самостоятельно	101
Большой практикум	105
Задания	105
Варианты ответов	116