

# Коммерсантъ



Вторник 3 декабря 2024 №223 (7913 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | **В прокат вышли «Приключения Паддингтона 3» — продолжение франшизы о медвежонке из Перу —11**



спорт | **Губернатор Самарской области Вячеслав Федорищев решил проверить футбольных агентов —12**

## Нелетная страховка

### Взносов авиакомпаний перестало хватать на покрытие ущерба

Как выяснил „Ъ“, тарифы на страхование пассажирских самолетов, замороженные с 2022 года, планируют пересмотреть в 2025-м. Взносы авиакомпаний на страхование самолетов за повреждения по каско и гражданской ответственности за 2024 год почти полностью зарезервированы страховщиками на выплаты перевозчикам по уже заявленным убыткам. Ноябрьский инцидент с SSJ 100, загоревшимся на полосе в Анталье, как ожидается, увеличит отраслевой убыток до 7–8 млрд руб. Хотя поврежденный самолет от внешних причин за последние пять лет больше не стало, размера сборов перестает хватать из-за удорожания запчастей и ремонта.

Резервы страховщиков по заявленным убыткам авиакомпаний только по каско (за повреждение самолетов) почти превысили сумму взносов и приближаются к отметке в 6–7 млрд руб. Это следует из данных, предоставленных „Ъ“ «АльфаСтрахованием», которые подтвердили источники в двух других страховых компаниях. Другие страховщики от официальных комментариев воздержались.

Совокупные страховые взносы (премии) 30 крупнейших российских авиакомпаний, на самолетах которых перевозится 99% всех пассажиров, оцениваются в 5–6 млрд руб. в 2024 году. Речь идет о взносах по каско, гражданской ответственности (перед третьими лицами) и военным рисками.

● Крупнейшие игроки в авиационном страховании — СОГАЗ, «АльфаСтрахование» и «Ингосстрах», ВСК и «Сбер Страхование», которые занимают около 95% рынка.

В страховании пассажирских перевозчиков на «АльфаСтрахование» приходится около трети рынка в денежном выражении. Компания страхует или участвует в состраховании 510 магистральных воздушных судов (ВС; две трети флота) группы «Аэрофлот», «Уральских авиалиний», «Азимута», «Авроры», «Северного ветра» и др.

Тарифы для авиакомпаний заморожены с 2022 года, когда дочерняя структура ЦБ, Российская национальная перестраховочная компания (РНПК), взяла на себя обязательства по перестрахованию убытков вместо ушедших западных компаний.

По подсчетам «АльфаСтрахования», страховые взносы по флоту из 510 ВС составили в 2024 году 1,28 млрд руб. За десять месяцев 2024 года по этому флоту заявлено 24 случая повреждения самолетов, совокупный убыток оценивается в 1,9 млрд руб. Источники „Ъ“ в двух других страховых компаниях подтвердили, что у них сумма убытков по каско превышает общие сборы. То есть, говорят они, убытки каско «сediaют сумму премий», не оставляя резерва для урегулирования потенциальных событий с причинением вреда жизни и здоровью пассажиров.



За последние годы инцидентов с самолетами больше не стало, но ремонт подорожал радикально  
ФОТО АЛЕКСЕЯ ДАНИЧЕВА / РИА НОВОСТИ

Крупнейшим убытком 2024 года, как ожидают на страховом рынке, станет инцидент с SSJ 100 в Анталье 24 ноября. Его сумма может достигать порядка 2 млрд руб., сообщил „Ъ“ замгендиректора по авиационному страхованию «АльфаСтрахования» Илья Кабачник: «Точный размер мы обозначить сейчас не можем, поскольку имеющейся информации недостаточно для того, чтобы оценить возможность восстановления самолета». Собеседник „Ъ“ в «Азимуте» возражает, что сегодня никакая достоверная оценка убытка невозможна.

#### Убытки в деталях

Собеседники „Ъ“ на страховом и авиационных рынках говорят, что количество повреждений самолетов от внешних причин существенно не меняется как минимум с 2019 года. В большинстве авиакомпаний число инцидентов снизилось, что они объясняют снижением интенсивности полетов. При этом, по словам господина Кабачника, уровень тарифов в страховании

самолетов и вертолетов, сохранявшийся с 2021 года, «неадекватен текущей ситуации, когда стоимость ремонта радикально выросла».

Средняя стоимость полиса на наиболее распространенные типы ВС — Airbus A320 или Boeing 737-800 — оценивается в \$100–200 тыс. за полный пакет рисков (каска и ответственность) для одного среднего узкофюзеляжного лайнера. В одной из авиакомпаний оценивают их в \$70–130 тыс. на A320. Цены варьируются в зависимости от возраста, полета судна, истории убытков авиакомпаний, размера парка. Например, страхование одного самолета может стоить дешевле для компании с сотнями ВС, чем для перевозчика с парком из десяти ВС.

При этом цена одной детали может быть сравнима или выше стоимости самого полиса, следует из предоставленных „Ъ“ одной из компаний данных. Так, лопатка на двигатель Leap для A320neo в РФ стоит \$378 тыс. за штуку, а шарклет (законцовка крыла) на этот самолет — от \$420 тыс. для бывшего в употреблении до \$520 тыс. за новый. Задняя секция закрылка Boeing 737NG после ремонта стоит более \$400 тыс. Левый и правый капот вентилятора для двигате-

ля на SSJ 100 после ремонта оценивается в \$435–450 тыс. соответственно. Корректировка расценок подтвердили источники „Ъ“ в центрах двух авиакомпаний.

Большинство источников „Ъ“ на авиационном и страховом рынках оценивают удорожание работ и запчастей в среднем в два-три раза с 2022 года. Согласно отчету «Аэрофлота» по МСФО за девять месяцев 2024 года, расходы группы на техобслуживание выросли в 2,6 раза год к году, до 40,3 млрд руб.

По оценкам НТПЦ «Независимая экспертиза и иски в авиации», запчасти на западные магистральные ВС подорожали в среднем на 20–50% с начала 2022 года. Рост стоимости запчастей на западные вертолеты центром за этот период оценивается в 80–100%, для отечественных вертолетов, в частности Ми-8, — от 30% до 230%. Как отмечают в НТПЦ, ситуация с поставкой запчастей для распространенных типов ВС с обширным вторичным рынком в целом стабилизировалась, но есть сложности с двигателями, а также деталями для A320neo и широкофюзеляжных ВС.

деловые новости — 39

## О, сколько нам ученых чудных готовил и будет готовить там и тут Владимир Путин

2 декабря в подмосковной резиденции Ново-Огарево президент России Владимир Путин принял молодых ученых, приехавших из Сочи. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников считает, что встреча удалась: смогли обсудить многое, включая неизбежное редактирование генома и роковые заблуждения сперматозоидов.

27–29 ноября на федеральной территории «Сириус» проходил IV Конгресс молодых ученых. По данным „Ъ“, у Владимира Путина, который не пропустил ни одного из предыдущих трех, была идея прилететь в Сочи из Астаны (сразу после пресс-конференции, его которой до сих пор разное, как после взрыва — не дай бог, конечно, — ракеты «Орешник») и встретиться с молодыми учеными, как это и выходило у него до сих пор. Но в какой-то момент это, судя по всему, стало невозможно даже чисто технически: пришлось выпустить молодую художницу по его же, впрочем, инициативе.

Тем более, даже можно сказать, удивительно, что на следующий день господин Путин вернулся к теме и начал выяснять, можно ли сделать уже так, чтобы не он к ним, а они к нему. И даже был в конце концов переверстан график президент-а, и встреча в результате состоялась в поне-

дельник в Ново-Огарево, где давно не было публичных мероприятий участием президента России.

Правда, в какой-то момент начало пришлось все равно перенести: попросил о телефонном звонке президент Ирана Масуд Пезешкиан, и подготовка к звонку, а затем и, так сказать, ликвидация его последствий (то есть дальнейшие созвоны по его мотивам) заняли не один час.

Молодые ученые, конечно, близко к сердцу приняли происходящее с ними в резиденции российского президента. За два часа до встречи я обратил внимание на одного из ученых, который примерился к своему креслу в центре зала, занял его и теперь разговаривал с президентом. Президент был пока воображаемым, ученый сидел перед большим пустым креслом, а вот разговор был воображаемым только отчасти. Ученый раз с разом проговаривал свой вопрос (шевелились губы, он беспечно жестикулировал), а также прорабатывались варианты развития разговора: мне с расстояния метров трех виделись варианты А и В, а позже стал просматриваться и вариант С, наиболее жесткий и наименее, как я понял по особенно отчаянной, но безнадёжной жестикуляции, желательный.

новости — 35

## Комбайны убрались на склады

### Продажи сельхозтехники падают в отсутствие спроса

Производители сельхозтехники отмечают растущий дефицит спроса и избыток предложения. По итогам десяти месяцев продажи комбайнов, тракторов и других видов техники российского производства упали на 16,5%, а зарубежного — примерно на 20%. Динамику связывают с высокой ключевой ставкой, удорожанием техники и низкими ценами на сельхозпродукцию. По итогам года рынок сельхозтехники может сократиться на 15–20%.

Продажи новой российской сельхозтехники на внутреннем рынке в январе–октябре сократились на 16,5% год к году, до 167,5 млрд руб., подсчитали в «Росспецмаше». Объем производства и экспорт снизились на 12,6% и 9,6%, до 205,8 млрд и 14,1 млрд руб. соответственно.

Наибольшее падение — на 63,2%, до 202 единиц, — показали продажи машин для внесения удобрений. Отгрузки зерноуборочных комбайнов сократились на 27,7%, до 2,87 тыс. штук, сеялок — на 22,5%, до 2,76 тыс. штук, сельскохозяйственных тракторов — на 13,2%, до 3,39 тыс. штук. Рост продаж отмечается только в сегментах косилок, жаток и пресс-подборщиков — на 4,1%, 11,7%, 32,7%.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что негативная динамика в отрасли ожидаема, ей способствовал ряд фак-

торов: в частности, рост ключевой ставки, подорожание техники и низкие цены на сельхозпродукцию.

Продажи импортной сельскохозяйственной техники в РФ по итогам десяти месяцев сократились более чем на 20%, оценивает председатель правления Ассоциации дилеров сельхозтехники АСХОД Александр Алтынов. В целом, по его словам, нынешняя экономика не мотивирует аграриев инвестировать, в том числе в связи с ростом ставок по популярным лизинговым программам. «Техника традиционно одна из первых статей экономики», — добавляет он.

В «Росспецмаше» отмечают, что сейчас на рынке наблюдается усиление падения спроса на сельхозтехнику, тогда как дефицита предложения нет: склады дилеров затоварены. Причина сложившейся ситуации — высокая ставка ЦБ, которая сделала недоступными для аграриев коммерческие кредиты и коммерческий лизинг, а также недостаточное финансирование, по мнению ассоциации, ключевых мер господдержки. Речь идет о программе 1432, по которой предусмотрено субсидирование скидок на российскую сельхозтехнику. В текущем году на нее выделено 10 млрд руб., тогда как требуется не менее 20 млрд руб. в год, считают в «Росспецмаше».

деловые новости — 39

#### 07 Таможня дает тепло

Ввоз кондиционеров и холодильников в РФ столкнулся с ограничениями

#### 07 Реклама

дешевеет в один клик  
Средняя цена кампаний в интернете приходит в норму

#### 07 Всесезонные инвестиции

Отель Four Seasons в центре Петербурга выкупил «КСП Капитал»

#### 08 Подработка для банкрота

Как на списание долгов влияет официальное трудоустройство

#### 09 Случайный рост

Рынок лизинга в третьем квартале 2024 года поддержали крупные разовые сделки

## Ипотеке подсластили процент

### Банки пытаются подогреть спрос на кредиты

В условиях падения спроса на ипотеку, выдаваемую на рыночных условиях, крупнейший игрок рынка — Сбербанк — готов предложить клиентам новый продукт. Заемщикам будет предложен кредит с опцией постепенного снижения ставки при улучшении конъюнктуры, а также временного сокращения ежемесячного платежа. Снижение ставки по ипотеке в случае снижения ключевой ставки ЦБ ранее предлагал Альфа-банк. Впрочем, пока главный денежный индикатор только растет, а новые предложения банков не в состоянии нивелировать ставки по ипотеке под 30% годовых.

С 2 декабря Сбербанк запустил опцию, которая гарантирует снижение ставки по ипотеке вслед за снижением ключевой ставки ЦБ. Снизить ставку по кредиту можно до 10 процентных пунктов в течение семи лет. Рефинансирование для этого не потребуется, достаточно написать заявление. Применить опцию можно будет ко всем еще неподписанным кредитным договорам, по уже действующим кредитам — нет.

С 10 декабря бюджет запущена возможность временного снижения ежемесячного платежа. Эта опция позволяет клиенту получить ипотеку по базовой программе с возможностью снизить ежемесячный платеж на 30% в первые 13 месяцев и перенести неоплаченные проценты по кредиту на следующие периоды.

Обе опции довольно инновационные на рынке, впрочем, в части возможности снижения ставки Сбербанк не стал первым. «Еще в августе 2024 года Альфа-банк предложил клиентам бесплатную опцию, которая позволяет уменьшить ставку по кредиту до уровня рыночной в случае снижения ключевой ставки ЦБ при оформлении ипотеки на строящееся и готовое жилье», — рассказали в пресс-службе Альфа-банка. — Воспользоваться ей можно один раз на любом сроке». Конкуренты с такими инновациями не спешат. «На данный момент преждевременно обсуждать внедрение опций, снижающих стоимость ипотеки при уменьшении ключевой ставки, так как предпосылки для смягчения политики регулятора нет», — указали в ВТБ. — Рефинансирование мы всегда предлагаем как для наших клиентов, так и для сторонних». В остальных банках из числа крупнейших на запрос „Ъ“ не ответили.

По сути, первая опция — снижение ставки вслед за ключевой ЦБ — альтернатива рефинансированию. «Это мера на будущее, когда все начнут друг у друга рефинансировать клиентов, то встанет задача удержания», — отмечает главный аналитик «Русипотеки» Сергей Гордейко. — Опция несколько притормозит процесс, и клиент останется с банком на лишний год или два. Это в нынешних условиях много».

деловые новости — 38

Подписной индекс

50060  
П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ  
О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ,  
БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ  
ОТНОШЕНИЯХ  
В TELEGRAM-КАНАЛЕ  
«КОММЕРСАНТА»

