



Сегодня начинается Петербургский международный экономический форум

Страница 3

ОЩУТИ ХОД ВРЕМЕНИ

RADO
SWITZERLAND

RADO DIAMASTER GRANDE SECONDE®
ПЛАМЕННАЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ КЕРАМИКА.
СОВРЕМЕННАЯ АЛЮМИНИЙ.

Москва, ул. Петровка, 30/7, Бутик Rado +7 (495) 650 58 94
www.rado.com



Российская Газета

Общественно-политическая газета. Выходит с ноября 1990 года. Четверг, 24 мая 2018. № 110(7573) www.rg.ru

Федеральный выпуск

4
В России
стартует система социального туризма

4
Свердловского депутата,
обвиненного в казенных тратах на жену, лишили мандата

5
Конституционный суд РФ
предоставил отсрочку от армии учащимся ПТУ и колледжей

7
Гидрометцентр
обещает очень теплое и капризное лето

В НОМЕРЕ
СОЮЗ БЕЛАРУСЬ РОССИЯ

«Славянский базар-2018»: что новенького?

ХОККЕЙ



Вычеслав Быков
рассказал, чему можно поучиться у команды-сенсации ЧМ-2018

Право Верховный суд России предлагает ввести обязательную двойную проверку судебных решений

Приговорен к обжалованию



Владислав Куликов

Председатель Верховного суда России Вячеслав Лебедев предлагает повысить роль кассационных инстанций, проверяющих уже вступившие в законную силу решения. Заявление прозвучало на пленарном заседании Совета судей, которое сейчас проходит в Москве. В течение нескольких дней представители судейского сообщества обсуждают ключевые темы, в том числе предлагаемую судебную реформу. Законопроект, который рассматривается в Госдуме, предус-

Акцент

Сегодня кассационные жалобы проходят через сито и лишь 2,5 процента попадают на рассмотрение

матривает создание отдельных апелляционных и кассационных судов. Разные инстанции будут разведены географически, и это, по замыслу Верховного суда, повысит гарантии независимости и объективности.

Как полагает Вячеслав Лебедев, реформа не должна ограничиваться простой сменой мест, кассационные инстанции должны изменить принцип работы. Сегодня они работают выборочно, принимая далеко не все жа-

лобы. Как сказал Вячеслав Лебедев, кассация должна стать сплошной. Проще говоря: если человек пожаловался, его дело в третьей инстанции обязательно рассмотрят. И никто не скажет, мол, вопрос слишком мелкий для столь высокой инстанции, нижестоящие суды уже во всем разобрались. Практикующие юристы знают: сегодня надо найти веские доводы и знать немало тонкостей, чтобы заставить кассацию обратить внимание на свое дело. По данным Судебного департамента при Верховном суде России, за год в суды поступило 287 тысяч жалоб по гражданским делам. Из них было передано на

Верховный суд России предложил создать отдельные кассационные суды.

рассмотрение кассационных инстанций 7,2 тысячи дел. То есть через сито прошло где-то 2,5 процента жалоб. Что же касается уголовных дел, то в кассационном порядке за год было рассмотрено 12 тысяч жалоб на приговоры и решения. Поступило же более 210 тысяч жалоб. Дело не в том, что у судей в кассационной инстанции пропадет желание работать. Просто сегодня такая система. Как поясняют специалисты, сегодня существуют две модели кассационного правосудия.

ПРОЕКТ Чиновники могут расти в должности при переезде по ротации
Карьера в дороге

Владислав Куликов

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННАЯ комиссия по законопроекту рассмотрела инициативу, предлагающую усовершенствовать систему ротации госслужащих. Чиновники смогут переводиться в другой регион с повышением. А также планируется уточнить уважительные причины, когда начальник вправе отказаться от переезда. Напомним, закон, предусматривающий обязательную ротацию чиновников на определенных постах, был принят в конце 2011 года. В первую очередь под ротацию попадают руководители контрольных и надзорных органов. Речь не только о прокуратуре: за порядком в стране наблюдает большая масса чиновников. Теперь начальникам не приходится долго засиживаться на одном месте: каждые три-пять лет человека будут ждать дорога дальняя и кресло в новом офисе. Отказаться можно только по уважительным причинам, например, если не позволяет здоровье. Рассмотренный правительственной комиссией законопроект вносит важные поправки: правительство России будет утверждать перечень заболеваний, в связи с которыми ротация в определенные регионы не допускается. То есть появятся объективные критерии, когда переезд действительно противопоказан чиновнику, а когда он лишь прикрывается недомоганием.

ФИНАНСЫ До 1 июня

надо отчитаться о движении денег на зарубежных счетах
Отчет пошел

Юлия Кривошапко

У РОССИЙСКИХ остается неделя на то, чтобы предоставить в Федеральную налоговую службу (ФНС) информацию о движении средств по счетам и вкладам, открытым в банках за пределами страны. Крайний срок подачи сведений за 2017 год — 1 июня. Тем, кто до сих пор не сообщил в налоговые органы о самом факте существования заграничного счета, стоит задуматься. Как сообщили «РГ» в ФНС, с этого года служба готова начать автоматический обмен финансовой информацией с 74 странами. А в следующем году их станет еще больше. По Закону «О валютном регулировании и валютном контроле» отчитываться о движении средств по зарубежным счетам обязаны только резиденты. К ним относятся все граждане России. Однако те обладатели российского паспорта, которые проводят за пределами нашей страны более 183 дней в году, могут не выполнять основные обязанности валютного резидента. В частности, они не обязаны сообщать об открытии и закрытии зарубежных счетов, движении средств по ним. Кроме того, на них не распространяется запрет на совершение ряда валютных операций, уточняет Валентин Моисеев, партнер, руководитель практики «Налог» адвокатского бюро «Андрей Городисский и партнеры».

РЕСУРСЫ Правительство ищет способы затормозить рост цен на бензин и дизель

Акциз под дулом пистолета

Александра Воздвиженская

Во второй половине года в России снизят акцизы на автомобильный бензин и дизель. Скорее всего, это приведет к снижению темпов роста цен на заправках, но не к их откату (в некоторых регионах за две недели отмечено удорожание на три рубля за литр). Пока решение окончательно не принято, сгладить рост стоимости пытаются в оптовом звене — на бирже, откуда рост цен перетекает в розницу. В начале недели зашкаливающие цены на моторное топливо обсудили на совещании у вице-премьера Дмитрия Козака (с 18 мая курирует топливно-энергетический комплекс). Прозвучало

предложение снизить ставки акцизов примерно на четверть, или в среднем на два рубля за литр. В случае с бензином пятого класса это три тысячи рублей за тонну, с дизелем — две тысячи рублей, сообщили на заседании Госдумы первый зампределитета Комитета по энергетике Сергей Есяков.

В минфине «Российской газете» подтвердили, что тема снижения акцизов обсуждается, но решение будет принимать правительство. Оно уже поручило минфину, минэнерго и Федеральному антимонопольному службе внести в кабмин до 28 мая проект поправок, предусматривающий снижение ставок. Позицию снизить акцизы активно продвигала ФАС, в том числе публично, что шло

вразрез с политикой минфина. В интервью «Россиа 24» Козак подчеркнул, что изменение ставок должно произойти до 1 июля.

ЦИФРА
56
РУБЛЕЙ
в среднем стоит литр Аи-95 на Чукотке — это самый дорогой бензин в стране. Ниже 40 рублей он стоит лишь в Тыве и Тумене

Обсуждение в правительстве шло почти неделю, упомянул Есяков. За это время на сетевых заправках крупных компаний литр Аи-92 подорожал в среднем по стране на 0,53 рубля, Аи-95 — на 0,59 рубля, летний дизель вырос в цене на 0,64 рубля, следует из мониторинга Центрального диспетчерского управления ТЭК. На заправках независимых участников рынка замечено более серьезное подорожание, так как им негде компенсировать выпадающий доход (у крупного бизнеса для этого есть, например, зарубежный рынок сбыта). Рост розничных цен происходит под давлением опта: в этом сегменте с начала апреля сложился очень высокий нетбэк (экспортная

цена за вычетом расходов на транспортную логистику). Причина — рост мировых цен на нефть в сочетании с относительно низким курсом рубля к доллару при прочих равных условиях. Например, 23 мая экспортный паритет по бензину Регуляр-92 составлял более 61 тысячи за тонну, в то время как национальный биржевой индекс был ниже 55 тысяч. Это означает, что, поставив тонну бензина на внутренний рынок, нефтекомпания получит на шесть тысяч рублей меньше, чем если бы отправила ее на экспорт. Внутренняя цена тянется к нетбэку, чтобы нивелировать разницу, а до заправки такой рост доходит с опозданием (то есть сейчас, когда уже наступил высокий сезон).

ЧИТАЙТЕ СЕГОДНЯ

Технический дом
Камилла Шолохова
воспитательница
спасла заложника
Ирина и Лариса
из первых уст

Как проехать в Крым
Готовим деньги
на дорогу
по Москве
на автомобиле

Сколько стоит
своих
Первые годы
эксперимента
студенческих
сборов
на Аляске
и в Ставрополе

ТВ

Российская Газета
НЕДЕЛЯ

Бухгалтерия на пляже

Идет и идет...
Сильно выдохнул
места для танцев
Президентские

Теплый стим.
За что ответственна
бухгалтер-студентка
в Японии пришла на работу

И в дороге
орган-стимул
Его не палачи
исключают

Вон, грим, брови...
Привлекательная
бизнес-леди
в Москве и Америке

оригиналы

Идет и идет...
Сильно выдохнул
места для танцев
Президентские

Теплый стим.
За что ответственна
бухгалтер-студентка
в Японии пришла на работу

И в дороге
орган-стимул
Его не палачи
исключают

Вон, грим, брови...
Привлекательная
бизнес-леди
в Москве и Америке

Официальные курсы валют ЦБ России с 24.05.18	Австралийский доллар 46,3868	Венгерский форинт** 22,6176	Индийская рупия** 90,1493	Новый туркменский манат 17,6236	Таджикский сомони* 68,5526	Шведская крона* 70,1764
	Азербайджанский манат 36,2001	Вон Республики Корея*** 56,8997	Казахстанский тенге** 18,8613	Норвежская крона* 12,6751	Швейцарский франк 62,1351	**3а 10
	Армянский драм** 12,7856	Гонконгский доллар* 78,4663	Канадский доллар 47,8181	Польский злотый 16,7495	Украинская гривна**** 23,6153	***3а 1000
	Белорусский рубль 30,7973	Датская крона* 61,5945	Киргизский сом** 90,1823	Румынский лей 87,6089	Фунт стерлингов 82,4874	****3а 10000
	Болгарский лев 36,9117	Доллар США 61,5945	Китайский юань* 61,5945	СДР 96,4705	Чешская крона* 28,0709	
	Бразильский реал 16,8863	Евро 72,1826	Молдавский лей* 36,6089			



Технологичные компании обеих стран договорились сотрудничать в области цифровизации



СОТРУДНИЧЕСТВО

Интерес к российскому рынку остается высоким

Доверие как ресурс



Александр Саможнев

ГЕРМАНИЯ остается важным торгово-экономическим партнером России. С начала 2017 года взаимная торговля и инвестиции демонстрируют устойчивый рост. По данным Банка России, суммарный объем накопленных германских инвестиций превышает 18 миллиардов долларов. Однако на конъюнктурные ожидания оказывают влияние экономические санкции. Более 90 процентов немецких компаний, зарегистрированных в РФ, выступают за их отмену, полагая, что это провоцирует протекционизм. В мире должно главенствовать не право сильнейшего, а сила права, считают предприниматели. Чрезвычайный и Полномочный посол Германии в России Рюдигер фон Фрич ответил на вопросы «РГ» о перспективах двусторонних отношений.

Рост двустороннего товарооборота свидетельствует об оздоровлении российской экономики

Каковы Вы сегодня видите перспективы российско-германских отношений при новом коалиционном правительстве?

Рюдигер фон Фрич: В федеральном правительстве не произошло принципиальных изменений, не изменилось также и его стремление к хорошему сотрудничеству с Россией на основе признанных правил и ценностей. К сожалению, в отношениях России с другими государствами имеется множество сложных вопросов. Над этим необходимо работать и делать все для восстановления утраченного доверия. Наш новый министр иностранных дел Хайко Маас сделал этот вопрос одним из самых важных в своей повестке дня, что и показал его визит в Москву 10 мая.

Какие инициативы на российском направлении выдвинет новый кабинет?

Рюдигер фон Фрич: Для нас очень важно, чтобы человеческие контакты и связи на общественном уровне между Германией и Россией не прерывались. Ради этого ведется очень интенсивная непрерывная работа, постоянно

Прогноз Немецкие компании остаются чемпионами локализации в России

Сохраняем ОПТИМИЗМ

Александр Саможнев

По итогам 2017 года товарооборот между Россией и Германией составил 44,2 миллиарда евро, а в 2012 году этот показатель равнялся 80 миллиардам евро. В результате санкций со стороны Запада и ответных мер Российской Федерации взаимные потери остаются значительными. От новых ограничительных мер, введенных США в отношении РФ 6 апреля, немецкие компании понесут потери в несколько миллиардов евро. Это вызывает недовольство деловых кругов, усиливается давление на правительство Германии в пользу вывода бизнеса из-под режима санкций. О работе немецкого бизнеса в России, перспективах роста торговли «РГ» рассказал председатель правления Российско-Германской внешнеторговой палаты (ВТП) Маттиас Шепп.

Г-н Шепп, товарооборот между Россией и Германией в 2017 году вырос почти на четверть. Как вы полагаете, сохранится ли эта тенденция в текущем году?

Маттиас Шепп: Если бы вы задали этот вопрос в середине марта, я бы со стопроцентной уверенностью ответил «да». Но теперь нам досаждают новые санкции США от 6 апреля. Тем не менее я уверен: положительная тенденция сохранится. Это отражают и опросы по деловому климату, которые мы проводим регулярно среди наших членов. Так, в последнем опросе 63 процента респондентов заявили, что им удалось увеличить оборот в России, 15 процентов — даже на целую четверть. При этом рост экономики в прошлом году в РФ составил всего 1,5 процента. Иными словами, немецким компаниям удалось вырасти сильнее рынка. Именно положительный опыт прошлого года дал немецким предпринимателям возможность оптимистично смотреть на 2018 год. Сегодня, по данным опроса, проведенного после 6 апреля, многие немецкие компании ощущают прямое влияние санкций, поскольку ведут бизнес с российскими компаниями и гражданами из американского списка. Но, несмотря на все ограничения, немецкий бизнес намерен поддерживать неизменно высокий уровень активности в России: 70 процентов респондентов планируют сохранить ее, а 20 процентов собираются даже увеличить вопреки санкциям.

Правительство РФ планирует увеличить инвестиции на уровне 25–27 процентов ВВП. Какова инвестиционная активность немецких компаний в России?

Маттиас Шепп: Немецкий бизнес был, есть и будет чемпионом локализации в России. По данным Бундесбанка, за прошлый год общая сумма прямых инвестиций из Германии в Россию составила более 1,6 миллиарда евро. Это



Акцент

Немецкий бизнес намерен поддерживать неизменно высокий уровень активности в России

Маттиас Шепп: Мое впечатление таково, что региональные власти на местах стараются действительно облегчить жизнь бизнеса и помочь инвесторам. Я был в Калуге на юбилее шинного завода Continental, беседовал с губернатором Анатолием Артамоновым. Известен интересный факт, что десять лет назад он раздавал инвесторам номер своего мобильного телефона и просил звонить лично ему в случае проблем. Многие региональные руководители последовали его примеру.

Вы часто бываете с поездками по России. Каковы впечатления от инвестиционного климата в регионах? Назовите перспективные инвестиционные площадки.

В Санкт-Петербурге немецкая фирма Josef Gartner работает над фасадом башни Лахта-центра.

Что касается инвестиционных площадок, то по данным нашего опроса в «Яндекс» самых привлекательных для инвестиций регионов входят Москва, Республика Татарстан, Санкт-Петербург, Московская область, Калуга. Тем не менее абсолютным фаворитом по-прежнему остается Москва.

В России прогнозируется умеренный экономический рост. Как оценивают немецкие компании, зарегистрированные в РФ, свое экономическое положение на местах?

Маттиас Шепп: Согласно нашему последнему опросу по деловому климату, 47 процентов компаний оценивают свое положение как «хорошее», 33 — как «удовлетворительное». Лишь 14 процентов — как «плохое» или «очень плохое».

СТРАТЕГИЯ Повышается доступность новейших лекарств для российских пациентов

Инновации в приоритете

Ольга Неверова

В ЭТОМ году компания «Мерк» (Германия) отмечает сразу два юбилея — собственное 350-летие и 120-летие деятельности в России. История «Мерк» с 1668 года — с основания компании в городке Дармштадт — это история постоянных открытий и инноваций. Небольшая семейная аптека с годами успешно трансформировалась в индустриальную фармацевтическую компанию, которая развивает деятельность не только в Германии, но и в 66 странах мира. О том, как сейчас продвигается бизнес в России и каковы перспективы его развития, «РГ» рассказал президент и генеральный директор компании «Мерк» в России и СНГ Юрген Кениг.

Г-н Кениг, как можно оценить вклад компании в развитие фармацевтической отрасли и здравоохранения в России?

Юрген Кениг: Россия стала третьей страной за пределами Германии, где «Мерк» открыла офис. И произошло это в 1898 году с созданием подразделения в Москве. С этого времени компания значительно нарастила свое присутствие в России: начал с экспортных и торговых операций 120 лет назад, в 2008 году «Мерк» создала полноценную

На лекарственное обеспечение и медицинскую инфраструктуру нужно направлять больше средств

российскую компанию. На протяжении всех этих лет компания поставляет своим партнерам инновационные фармацевтические и химические продукты. Российским врачам и пациентам давно и хорошо известны сердечно-сосудистые и эндокринологические препараты «Мерк». Однако наиболее быстрое развитие «Мерк» на российском рынке началось в 2013 году с принятием новой стратегии и запуска проектов по локализации социально значимых фармацевтических препаратов совместно с российскими партнерами — компаниями «Фармстандарт» и «Нанолек». «Мерк» обеспечила трансфер технологий для производства препаратов от рассеянного склероза, онкологических, сердечно-сосудистых и эндокринологических заболеваний. Наша компания не только участвовала в запуске производства, но также предоставила технологии и обучение партнерам.

В России проекты локализации в фармсекторе являются важной составляющей программы «Фарма-2020». В чем особенность подхода «Мерк» к проектам по локализации?

Юрген Кениг: Мы тщательно оценили все возможности и приняли решение сфокусироваться на подходе, обеспечивающем российским пациентам наиболее быстрый и стабильный доступ к нашим фармацевтическим продуктам — как биофармацевтическим, так и традиционным. В последние годы в России появилось много фармацевтических заводов, но не все они вышли на запланированные производственные показатели и работают с полной загрузкой. Чтобы избежать такой ситуации, мы решили сосредоточиться на передаче технологий и локализации производства на мощностях наших российских партнеров. Это позволило обеспечить сравнительно более короткий период запуска локального производства, что выгодно и для России, поскольку технологии сосредоточены в руках местных компаний. Конечно, эти проекты связаны с серьезными инвестициями с нашей стороны — в передачу технологий, валидацию, обучение персонала и т.д.

Здравоохранение является крупнейшим направлением деятельности «Мерк» как в мире, так и в России. Как вы оцениваете потребности российской системы здравоохранения и как «Мерк» способствует ее развитию?

Юрген Кениг: Наши препараты уже значительное время присутствуют на российском рынке и широко используются пациентами. Но если рассматривать российскую систему здравоохранения в целом, то можно отметить определенные проблемы с финансированием. Очевидно, что на лекарственное обеспечение и медицинскую инфраструктуру нужно направлять больше средств. Конечно, эта проблема свойственна не только России. Чем богаче страна, тем больше она тратит на здравоохранение. В частности, в Германии на здравоохранение расходуется практически 12 процентов ВВП, а в России пока примерно 4–6 процентов.

КНАУФ

НЕМЕЦКИЙ СТАНДАРТ. ЕДИНОЕ КАЧЕСТВО ДЛЯ ВСЕХ СТРАН

Высокие корпоративные принципы и традиции производства материалов КНАУФ — это залог качества в строительстве и ремонте!

www.knauf.ru

ООО «КНАУФ ГИПС»