

УДК 336.76;65.013

ББК 65.264;88.4

Э45

Переводчик А. Стативка

Редактор В. Ионов

Элдер А.

Э45 Как фиксировать прибыль, ограничивать убытки и выигрывать от падения цен: Продажа и игра на понижение / Александр Элдер ; Пер. с англ. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 348 с.

ISBN 978-5-9614-5415-4

Новая книга д-ра Элдера по трейдингу посвящена продаже (закрытию позиции) и короткой продаже (открытию короткой позиции).

Умение своевременно закрыть свою позицию — один из самых важных навыков профессионального трейдера. Короткая продажа дает возможность зарабатывать на падениях. Это особенно важный навык в период кризисов и нестабильности. Трейдер, умеющий продавать в короткую, удваивает свои шансы.

В первой части книги рассматриваются общие вопросы — психология, управление рисками и ведение записей. Вторая и третья части посвящены продаже и игре на понижение, а четвертая — это примеры сделок, иллюстрирующих принципы продажи и короткой продажи с учетом уроков одного из самых значительных медвежьих рынков в истории. В книгу включены контрольные вопросы и проверочные таблицы, позволяющие оценить полученные вами знания.

УДК 336.76;65.013

ББК 65.264;88.4

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru.

ISBN 978-5-9614-5415-4 (рус.)
ISBN 978-0-470-63239-0 (англ.)

© Dr. Alexander Elder, 2011
© Издание на русском языке,
перевод, оформление.
ООО «Альпина Паблишер», 2016

Оглавление

Введение	11
Зачем продавать	11
О вопросах и ответах	12
Часть первая	
ПСИХОЛОГИЯ, УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ И ВЕДЕНИЕ ЗАПИСЕЙ	15
ГЛАВА 1. О покупке	17
Три выбора	17
Инструментарий трейдера	21
ГЛАВА 2. Психология трейдинга и управление рисками	23
Разум как инструмент трейдинга	23
Контроль над рисками	25
ГЛАВА 3. О ведении записей	27
Хорошие записи — залог хорошей торговли	27
Электронная таблица трейдера — основа контроля и учета	28
Дневник трейдера — ключ к устойчивому успеху	30
Как документировать план торговли	34
Метод Маргрет — вывесить график на стену	38
Как оценивать свои результаты	38
Два типа торговли	40
Вопросы	43
Ответы на вопросы	56
Подсчет результатов	65

Часть вторая

КАК ПРОДАВАТЬ	67
Три типа продаж	68
ГЛАВА 4. Продажа на целевом уровне	71
Продажа на скользящей средней	73
Продажа на границе конверта, или канала	81
Продажа на уровнях сопротивления	93
ГЛАВА 5. Продажа по стоп-приказу	105
Железный треугольник	107
Рыночные или лимитные приказы	109
Жесткие и мягкие стоп-приказы	111
Где не следует размещать стоп-приказ	112
Сокращение проскальзывания — сужение стоп-приказа на один цент	118
Метод Ника: стоп-приказ с отступом на один день	120
Когда использовать широкий стоп	126
Скользящие стоп-приказы	130
Метод зоны безопасности	132
Метод падения волатильности	134
ГЛАВА 6. Продажа в ответ на стук в двигателе	139
Ослабление импульса	140
Выход из краткосрочной сделки в ответ на стук в двигателе	142
Дискреционный выход из долгосрочной сделки	145
Продажа перед публикацией отчетов о прибылях и убытках	149
Рыночные звоночки	153
Торговля на основании индекса новых максимумов — новых минимумов	158
Дерево решений для процесса продаж	161
Вопросы	167
Ответы на вопросы	190
Подсчет результатов	205

Часть третья

КАК ИГРАТЬ НА Понижение207

ГЛАВА 7. Короткая продажа акций	211
Начало игры на понижение	215
Асимметрия вершин и впадин	218
Короткая продажа на вершинах	220
Игра на понижение на нисходящих трендах	225
Фундаментальный анализ при игре на понижение	228
Поиск акций для игры на понижение	235
Общий объем коротких продаж	239
ГЛАВА 8. Короткая продажа других финансовых инструментов	245
Короткая продажа фьючерсов	246
Продажа опционов	254
Валютный рынок	260
Вопросы	267
Ответы на вопросы	279
Подсчет результатов	288

Часть четвертая

УРОКИ МЕДВЕЖЬЕГО РЫНКА289

ГЛАВА 9. Как медведи зарабатывают	291
Медведь начинает ворочаться в берлоге	291
Первые сигналы индикаторов настроений	293
Вершина бычьего рынка	295
Медвежий расхождения на вершине 2007 г.	297
Надувание пузырей: MGM	299
Короткая продажа сильно растущей акции	300
Медвежий рынок разрушает стоимость	303
Игра на крупном нисходящем тренде	305
Торговля в нисходящем коридоре	307
Будьте готовы к неожиданностям	309
Бычьи рынки без сопротивления, медвежий рынки без поддержки	311

8 КАК ФИКСИРОВАТЬ ПРИБЫЛЬ, ОГРАНИЧИВАТЬ УБЫТКИ И ВЫИГРЫВАТЬ ОТ ПАДЕНИЯ ЦЕН

По ком звонит колокол, или Собака лает дважды	314
Г-н Баффетт отоварился рановато	316
Можно плеснуть бензина в ваш костер?	318
Короткая продажа во время снижения	320
ГЛАВА 10. В поисках дна	323
Этот рынок не упадет до нуля	323
NH-NL дает сигнал покупки	325
Не опоздать на вечеринку	326
Мой любимый сигнал дна	329
Продажа быка	330
Быки всегда упираются	333
Явный сигнал короткой продажи	335
Заключение	339
Что делать с прибылью — личные дивиденды	340
Дорога в будущее	341
Благодарности	343
Библиография	345
Об авторе	347
Предметный указатель	349