

УДК 336.76;65.013  
ББК 65.264;88.4  
Э45

Переводчик А. Стативка  
Редактор В. Ионов

**Элдер А.**

Э45 Как фиксировать прибыль, ограничивать убытки и выигрывать от падения цен: Продажа и игра на понижение / Александр Элдер ; Пер. с англ. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 348 с.

ISBN 978-5-9614-5415-4

Новая книга д-ра Элдера по трейдингу посвящена продаже (закрытию позиции) и короткой продаже (открытию короткой позиции).

Умение своевременно закрыть свою позицию — один из самых важных навыков профессионального трейдера. Короткая продажа дает возможность зарабатывать на падениях. Это особенно важный навык в период кризисов и нестабильности. Трейдер, умеющий продавать в короткую, удваивает свои шансы.

В первой части книги рассматриваются общие вопросы — психология, управление рисками и ведение записей. Вторая и третья части посвящены продаже и игре на понижение, а четвертая — это примеры сделок, иллюстрирующих принципы продажи и короткой продажи с учетом уроков одного из самых значительных медвежьих рынков в истории. В книгу включены контрольные вопросы и проверочные таблицы, позволяющие оценить полученные вами знания.

УДК 336.76;65.013  
ББК 65.264;88.4

*Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru.*

ISBN 978-5-9614-5415-4 (рус.)  
ISBN 978-0-470-63239-0 (англ.)

© Dr. Alexander Elder, 2011  
© Издание на русском языке,  
перевод, оформление.  
ООО «Альпина Паблишер», 2016

# Оглавление

<b>Введение</b> .....	11
Зачем продавать .....	11
О вопросах и ответах .....	12

## Часть первая

<b>ПСИХОЛОГИЯ, УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ И ВЕДЕНИЕ ЗАПИСЕЙ</b> .....	15
---	----

<b>ГЛАВА 1. О покупке</b> .....	17
Три выбора .....	17
Инструментарий трейдера .....	21

<b>ГЛАВА 2. Психология трейдинга и управление рисками</b> .....	23
Разум как инструмент трейдинга .....	23
Контроль над рисками .....	25

<b>ГЛАВА 3. О ведении записей</b> .....	27
Хорошие записи — залог хорошей торговли .....	27
Электронная таблица трейдера — основа контроля и учета. ....	28
Дневник трейдера — ключ к устойчивому успеху. ....	30
Как документировать план торговли. ....	34
Метод Маргрет — вывесить график на стену .....	38
Как оценивать свои результаты .....	38
Два типа торговли .....	40

<b>Вопросы</b> .....	43
----------------------	----

<b>Ответы на вопросы</b> .....	56
Подсчет результатов .....	65

## Часть вторая

<b>КАК ПРОДАВАТЬ</b> .....	67
Три типа продаж .....	68
<b>ГЛАВА 4. Продажа на целевом уровне</b> .....	71
Продажа на скользящей средней .....	73
Продажа на границе конверта, или канала .....	81
Продажа на уровнях сопротивления .....	93
<b>ГЛАВА 5. Продажа по стоп-приказу</b> .....	105
Железный треугольник .....	107
Рыночные или лимитные приказы .....	109
Жесткие и мягкие стоп-приказы .....	111
Где не следует размещать стоп-приказ .....	112
Сокращение проскальзывания — сужение стоп-приказа на один цент .....	118
Метод Ника: стоп-приказ с отступом на один день .....	120
Когда использовать широкий стоп .....	126
Скользющие стоп-приказы .....	130
Метод зоны безопасности .....	132
Метод падения волатильности .....	134
<b>ГЛАВА 6. Продажа в ответ на стук в двигателе</b> .....	139
Ослабление импульса .....	140
Выход из краткосрочной сделки в ответ на стук в двигателе .....	142
Дискреционный выход из долгосрочной сделки .....	145
Продажа перед публикацией отчетов о прибылях и убытках .....	149
Рыночные звоночки .....	153
Торговля на основании индекса новых максимумов — новых минимумов .....	158
Дерево решений для процесса продаж .....	161
<b>Вопросы</b> .....	167
<b>Ответы на вопросы</b> .....	190
Подсчет результатов .....	205

## Часть третья

### КАК ИГРАТЬ НА ПОНИЖЕНИЕ .....207

#### ГЛАВА 7. Короткая продажа акций .....211

Начало игры на понижение .....215

Асимметрия вершин и впадин .....218

Короткая продажа на вершинах .....220

Игра на понижение на нисходящих трендах .....225

Фундаментальный анализ при игре на понижение .....228

Поиск акций для игры на понижение .....235

Общий объем коротких продаж .....239

#### ГЛАВА 8. Короткая продажа других финансовых инструментов .....245

Короткая продажа фьючерсов .....246

Продажа опционов .....254

Валютный рынок .....260

#### Вопросы .....267

#### Ответы на вопросы .....279

Подсчет результатов .....288

## Часть четвертая

### УРОКИ МЕДВЕЖЬЕГО РЫНКА .....289

#### ГЛАВА 9. Как медведи зарабатывают .....291

Медведь начинает ворочаться в берлоге .....291

Первые сигналы индикаторов настроений .....293

Вершина бычьего рынка .....295

Медвежий расхождения на вершине 2007 г. ....297

Надувание пузырей: MGM .....299

Короткая продажа сильно растущей акции .....300

Медвежий рынок разрушает стоимость .....303

Игра на крупном нисходящем тренде .....305

Торговля в нисходящем коридоре .....307

Будьте готовы к неожиданностям .....309

Бычьи рынки без сопротивления,  
медвежьи рынки без поддержки .....311

По ком звонит колокол, или Собака лает дважды . . . . .	314
Г-н Баффетт отоварился рановато . . . . .	316
Можно плеснуть бензина в ваш костер? . . . . .	318
Короткая продажа во время снижения . . . . .	320
<b>ГЛАВА 10. В поисках дна . . . . .</b>	<b>323</b>
Этот рынок не упадет до нуля . . . . .	323
NH-NL дает сигнал покупки . . . . .	325
Не опоздать на вечеринку . . . . .	326
Мой любимый сигнал дна . . . . .	329
Продажа быка . . . . .	330
Быки всегда упираются . . . . .	333
Явный сигнал короткой продажи . . . . .	335
<b>Заключение . . . . .</b>	<b>339</b>
Что делать с прибылью — личные дивиденды . . . . .	340
Дорога в будущее . . . . .	341
<b>Благодарности . . . . .</b>	<b>343</b>
<b>Библиография . . . . .</b>	<b>345</b>
<b>Об авторе . . . . .</b>	<b>347</b>
<b>Предметный указатель . . . . .</b>	<b>349</b>