

Трубнодостижимый компромисс

НОВАТЭК продаст газопровод в Мурманск «Газпрому» после постройки

НОВАТЭК и «Газпрому» при посредничестве президента РФ удалось согласовать схему строительства крупного газопровода до перспективного проекта НОВАТЭКа «Мурманский СПГ». Согласно договоренности, магистральную трубу длиной 1,3 тыс. км и мощностью 40 млрд кубометров в год, с учетом потребностей в газификации Карелии и Мурманской области, будет строить НОВАТЭК. Как выяснил «Ъ», затем НОВАТЭК продаст газопровод «Газпрому» в рассрочку и при этом будет платить ему тариф на транспорт газа. Это позволит реализовать проект без инвестиций «Газпрома» и не разрушая монополию компании на владение магистральными газопроводами. По оценке аналитиков, строительство трубы обойдется минимум в 400 млрд руб. и может занять до четырех лет.

Глава НОВАТЭКа Леонид Михельсон сообщил 11 октября, что газопровод Волхов—Мурманск, который будет питать завод «Мурманский СПГ», а также регионы прохождения магистрали будет строить НОВАТЭК. По его словам, с учетом газификации Карелии и Мурманской области решено увеличить мощность будущей трубы с 30 млрд до 40 млрд кубометров.

«Для „Мурманского СПГ“ мощность газопровода — 30 млрд кубометров. Правительственное решение было — пересмотреть это решение. Мы его пересмотрели, и он будет строиться на 40 млрд кубометров, что позволит удовлетворить все потребности в газоснабжении как севера Карелии, так и Мурманской области», — сообщил господин Михельсон (цитата по «Интерфаксу»).

Как позднее пояснил президент Владимир Путин, на газификацию регионов пойдет до 10 млрд кубометров: «Магистраль будет проложена для проекта по производству СПГ на Колском полуострове, но часть ее мощностей, а именно 10 млрд кубометров в год, пойдут на снабжение предприятий и социальных объектов, жилых домов в Карелии и Мурманской области, на развитие экологичной электрогенерации».

По данным «Ъ», после завершения строительства газопровод будет продан «Газпрому» в рассрочку, НОВАТЭК при этом будет оплачивать тариф за прокачку



НОВАТЭК сам построит магистральный газопровод до Мурманска, но в итоге он все равно достанется «Газпрому»
ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

газа. Как отмечают собеседники «Ъ», утвержденная правительством схема позволяет не нагружать инвестпрограмму «Газпрома», а также сохраняет его монополию на владение магистральными газопроводами (входящими в Единую систему газоснабжения, ЕСГ), установленную законом о газоснабжении.

В НОВАТЭКе и «Газпроме» на запрос «Ъ» не ответили. В частности, компании не пояснили, каков будет срок рассрочки, предполагаемый срок введения газопровода в эксплуатацию и ожидаемая стоимость строительства. Леонид Михельсон прежде оценивал протяженность газопровода Волхов—Мурманск в 1,3 тыс. км. Он также говорил, что его «надо начинать строить завтра, чтобы в 2027 году он был».

НОВАТЭК прорабатывает возможность строительства нового крупнотоннажного СПГ-проекта в Мурманской области, состоящего из трех линий сжижения мощностью по 6,8 млн тонн. Первые две из них планируется запустить в конце 2027 года, третью — в конце 2029 года. «Мурманский СПГ» будет снабжаться газом с собственных месторождений НОВАТЭКа на юге полуострова Гыдан. Для запуска двух очередей СПГ-завода в 2027 году НОВАТЭКу потребуются минимум 22 млрд кубометров газа, не считая объемов, которые могут пойти на газификацию регионов.

Для реализации проекта НОВАТЭКу требовалось договориться с «Газпромом» о разрешении на подключение газопровода Волхов—Мурманск к ЕСГ. Также НОВАТЭКу нужно было получить право экспорта СПГ с нового завода. Как сообщил 9 октября глава Минэнерго Николай Шульгинов в Госдуме, президент дал поручение принять законодательные ре-

шения о доступе проекта «Мурманский СПГ» к экспорту.

Предложенная схема строительства газопровода может стать достаточно распространенной в условиях ограниченных финансовых ресурсов «Газпрома», полагает Сергей Кондратьев из Института энергетик и финансов. «До этого такие механизмы практиковались в электросетевом хозяйстве: строительство подстанций инвестором с последующей передачей в эксплуатацию или продажей ТСО. Но это не применялось в строительстве магистральных газопроводов в зоне ЕСГ», — замечает он.

По оценкам Сергея Кондратьева, стоимость строительства превысит 400 млрд руб. Он напоминает, что в 2022 году власти Мурманской области оценивали проект в 350 млрд руб., при этом предполагалась на много меньшая мощность. Эксперт также приводит в качестве примера стоимость газопровода «Газпрома» Ухта—Торжок-2 (973 км, мощность 45 млрд кубометров), которая

в текущих ценах составляет около 300 млн руб. за 1 км. «Вполне возможно, что НОВАТЭКу удастся построить газопровод дешевле благодаря жесткому контролю над подрядчиками и получению скидок у поставщиков», — считает он. Сергей Кондратьев полагает, что «прокладка даже в ударном темпе займет не менее двух лет», а НОВАТЭКу придется решать проблему с оборудованием для компрессорных станций, учитывая текущий дефицит отечественных газовых турбин средней мощности.

Исходя из заявленных параметров стоимостью строительства газопровода с компрессорными станциями может стоить порядка 800 млрд руб., считает консультант компании «Имплемент» Евгения Попова. По ее оценкам, инвестиционный тариф на прокачку составит около 2 тыс. руб. за 1 тыс. кубометров (150 руб. за 100 км), а строительство трубы займет минимум четыре года.

Татьяна Дятел

Правительство военного единства

Всю тяжесть решений в Израиле возложили на плечи троих

В Израиле создано правительство военного времени. На премьер-министра Биньямина Нетаньяху и двух министров обороны — действующего и бывшего — ложится вся тяжесть принятия решений на время войны, начатой палестинским движением «Хамас». Первый вопрос, на который они должны дать ответ, — что делать с Газой?

На пятый день войны премьер-министр Израиля Биньямин Нетаньяху и лидер одной из самых популярных оппозиционных партий «Махане мамлахти» Бени Ганц договорились о создании «кабинета военного времени», на который ляжет принятие всех ключевых решений, касающихся боевых действий. В кабинет войдут три человека — сам премьер-министр, действующий министр обороны Йоав Галант и Бени Ганц. В двух предыдущих правительствах он возглавлял Министерство обороны, а ранее прошел путь от рядового до начальника Генерального штаба Армии обороны Израиля. Этот пост Бени Ганц занимал во время последней израильской наземной операции в секторе Газа в 2014 году. В кабинете будут два наблюдателя — еще бывший начальник Генштаба Гади Айзенкот и министр стратегического планирования Рон Дермер, который отвечает за связи с США (фактически он — главный по всем внешним связям). Таким образом, в «кабинет войны» во-

шли представители от двух партий — правящей «Ликуд» и оппозиционной «Махане мамлахти». Кроме того, члены «Махане мамлахти» войдут в состав военно-политического, или узкого, кабинета, который в обычные дни отвечает за вопросы безопасности в стране. Там же зарезервировано место для лидера оппозиции, бывшего премьер-министра, а ныне главы партии «Йеш атид» Яира Лапида, если он проявит такое желание.

В совместном заявлении по итогам встречи Биньямина Нетаньяху и Бени Ганца подчеркивалось, что все эти решения — только на время войны. Кроме того, дано обещание, что до конца войны Кнессет и правительство не будут принимать никаких решений и законопроектов, не касающихся военных действий.

«Важно подчеркнуть, что речь не идет о правительстве национального единства, которое будет действовать всю каденцию, а о временном решении. И создание такого правительства — крайне редкий случай в израильской политике», — сказал «Ъ» политический обозреватель израильского сайта Newsru.co.il Габи Вольфсон. Он пояснил, что функции военно-политического кабинета, чей состав был расширен, не меняются. Именно за ним остается утверждение решений в вопросах безопасности, например о начале наземной операции.

Грузы произвели настоящий фурор

Стоимость автомобильных перевозок растет

Спрос на грузовые перевозки автотранспортom растет, заметно опережая предложение, что выражается как в количестве невыполненных заявок, так и в росте цен. Год к году, по оценкам участников рынка, перевозки подорожали на 40%. Причина — нехватка водителей, транспортных средств и запчастей, усугубляющаяся высокой стоимостью заимствований, ростом цен на топливо и операционных расходов. Участники рынка ожидают продолжения роста цен в четвертом квартале.

По данным биржи грузоперевозок ATI.SU, количество заявок на автомобильные грузоперевозки в третьем квартале увеличилось на 12% ко второму кварталу и на 60% год к году. В ряде регионов РФ наблюдается кратный рост: так, отмечают в ATI.SU, второе увеличился интерес к доставке грузов из Ингушетии, в два с лишним раза — из Алтайского края, Новгородской и Псковской областей. Также почти двукратный рост показали заявки на перевозку в три региона Дальнего Востока (Амурская область, Приморский и Хабаровский края), добавляет там. Ряд участников рынка отмечает и увеличение объема перевозок.

Директор по транспортным операциям FM Logistic в России Маргарита Табунова подтверждает тренд к росту числа отгрузок в третьем квартале, «что отражает стандарт-

ную сезонность», и ожидает в четвертом квартале еще больший рост объема доставки — до 20%. Руководитель направления по взаимодействию с отраслевыми и инфраструктурными организациями ГК «Деловые линии» Евгений Уткин говорит, что за девять месяцев грузооборот увеличился на 23%, прирост в третьем квартале составил 4,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По его словам, активно развивается сегмент доставки в маркетплейсы, показывающий двукратное увеличение по сравнению с прошлым годом. Доставка в торговые сети тоже показывает стабильный рост — на 34% за девять месяцев. Также он отмечает активное развитие автомобильных перевозок на Дальнем Востоке и в Сибири и рост спроса на автодоставку на юге России в связи с закрытием аэропортов.

Но предложение не успевает за ростом спроса. Основатель ATI.SU Святослав Вильде рассказывает, что еще два-три года назад стандартное соотношение между количеством размещенных на ATI.SU грузов и машин, готовых их перевезти, было максимум два к одному. «Теперь это в среднем три-четыре, а иногда и пять к одному, то есть желающих отправить груз гораздо больше, чем исполнителей, готовых его перевезти», — отмечает он.

Деловые новости

07 **Ледоколы оттирают от бюджета**
Власти сократят финансирование их строительства на 10 млрд руб.

07 **ЖКХ просит жильцов открыть**
Данные владельцев квартир предложено сделать доступными для поставщиков услуг

08 **Инвесторы переподписали софт**
Первичное размещение акций группы «Астра» вызвало интерес

09 **ВТБ скинул медные кредиты**
Kaz Minerals получила новых заимодавцев

09 **Херох переключили на менеджеров**
Компания вышла из российского актива

Водка крепчает

Минимальная стоимость может вырасти до 301 руб. за пол-литра

Растущие акцизы, удорожание импортных материалов и логистики давят на бизнес крупнейших алкогольных компаний. Они просят Минфин поднять с 2024 года минимальные цены на водку на 7%, до 301 руб. за бутылку 0,5 л в рознице. Преодоление отмены в 300 руб. может оказаться заметным для части потребителей и привести к стагнации рынка, считают эксперты.

Союз производителей алкогольной продукции (СПАП; включает Novabev Group, Алкогольную сибирскую группу, ГК «Руст», Ladoga и другие) в сентябре предложил главе Минфина Антону Силуанову повысить минимальные цены на водку с 2024 года на 7%. Копия обращения есть у «Ъ». Минимальные отпускные цены предлагаются повысить с 229 руб. до 243 руб., в оптовом звене — с 238 руб. до 253 руб., в рознице — с 281 руб. до 301 руб. за бутылку 0,5 л.

Как отмечает СПАП, по плану акциз на водку с 2024 года повышается на 5%, до 128,6 руб. на бутылку 0,5 л. А на компании уже влияют удорожание импортных закупочных средств, тары и ингредиентов из-за девальвации рубля и рост затрат на логистику, сказано в обращении. По оценкам СПАП, в этом году затраты на производство и оборот алкоголя могут вырасти не менее чем на 10%, и повышение минимальных цен позволит избежать продажи ниже себестоимости и снижения производства. В Минфине заявили «Ъ», что обращение СПАП рассматривается. Два источника «Ъ» в отрасли говорят, что предложение будет поддержано.

Руководитель WineRetail Александр Ставцев отмечает, что водка категории минимальной розничной цены (МРЦ) занимает около 35% рынка. Подобные бренды есть почти во всех магазинах и почти у всех крупных игроков, за исключением таких как Novabev Group (бренды Beluga, «Мягков», «Беленькая»), чье присутствие в сегменте МРЦ незначительно, отмечает он. По словам эксперта, алкогольные компании не хотят уступать нишу конкурентам, но маржа постоянно сжимается, а оптимизировать издержки бесконечно невозможно.

Президент СПАП Игорь Косарев говорит, что повышение МРЦ на 7% не отражает роста всех издержек производителей, даже если ориентироваться на официальные цифры инфляции в 7,5% в этом году, к чему еще добавляется увеличение акциза. По его словам, индексация МРЦ необходима и для снижения рисков недобросовестной конкуренции со стороны компаний, которые могут продавать водку дешевле себестоимости, используя схемы уклонения от налогов либо используя поддержку региональных бюджетов.

деловые новости — 8

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ
О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ,
БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОТНОШЕНИЯХ
В TELEGRAM-КАНАЛЕ
«КОММЕРСАНТА»

