Публикуется с разрешения автора

Харниш В.

X21 Правила прибыльных стартапов. Как расти и зарабатывать деньги / Верн Харниш; пер. с англ. Владимира Хозинского. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012. — 280 с. — (Лучшие книги о стартапах).

ISBN 978-5-91657-254-4

Верн Харниш — признанный мировой эксперт в области развития стартапов, президент компании Gazelles, давшей миру новый термин — «компании-газели», рассказывает о проверенных временем и успешными предпринимателями принципах развития компаний, которые помогут вам не потерять деньги инвесторов, а прибыльно развивать ваш начинающий бизнес. В книге рассказано, как пройти путь от небольшой предпринимательской компании до хорошо структурированной корпорации.

Книга предназначена не только для начинающих старта́перов, но и для руководителей компаний «со стажем», которые хотят обеспечить своим компаниям стабильный рост и развитие.

УДК 65.011 ББК 65.290

Все права защищены.

Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая фирма «Вегас-Лекс»

VEGAS LEX

ISBN 978-5-91657-254-4

© Verne Harnish, 2002

 Перевод на русский язык, издание на русском языке, оформление. ООО «Манн, Иванов и Фербер», 2011

• • • • • •

Α

Оглавление

Обзор содержания книги10
Введение. Теоретический подход
или практический?21
1. Учимся расти
2. Нужные люди, хорошо делающие
правильное дело
3. Разрабатываем одностраничный
стратегический план67
4. Разрабатываем и используем базовые ценности 85
5. Устанавливаем слаженность и нацеленность
в организации101
6. Определяем ежеквартальную тему115
7. Разрабатываем систему обратной связи
с сотрудниками
8. Разрабатываем график ежедневных
и еженедельных совещаний145
9. Разрабатываем брендовое обещание 165
10. Овладеваем искусством банковского
финансирования179
Приложение. Примеры
Благодарности