

ИЗВЕСТИЯ

№235
(31418)

13 декабря 2023
Среда

IZ.RU | Мультимедийный информационный центр «Известия»

02 Фунт на корабле

Чем ВМФ России ответит на создание британо-норвежской коалиции в Чёрном море



03 Никто, если не он

Байден рушит шансы демократов на грядущих выборах

07 Ёлочки нам принеси

Сколько звёзды потратили на новогоднее украшение домов



06 Луже некуда

Почему ивановские подростки провалились в кипяток

Те же в профиль

Правительство обнулило импортные пошлины на яйца — поможет ли это стабилизировать цены

Евгения Перцева,
Наталья Башлыкова

Правительство одобрило обнуление пошлин на поставки импортных яиц, рассказали «Известиям» источники на рынке. В аппарате первого вице-премьера Андрея Белоусова изданию подтвердили эту информацию — соответствующий протокол подписан. Минсельхоз планирует, что поставки пойдут из Турции, Азербайджана и других близлежащих стран, отметили в ведомстве. Хотя торговля и производители сомневаются, что стоимость импортной продукции будет ниже отечественной — цена логистики не позволит везти в РФ более доступные яйца.

Правительство концептуально одобрило обнуление пошлин на импортные яйца, рассказал «Известиям» источник на рынке, который участвует в совещаниях Минпромторга и Минсельхоза по стабилизации цен на эту продукцию. Цель властей — сформировать на внутреннем рынке достаточное предложение такого товара, это собьёт стоимость, отметил он. По данным Генпрокуратуры, средняя розничная цена яиц за год увеличилась более чем на 40%, совместно с ФАС прокуроры в субъектах РФ проверяют производителей и продавцов.

В аппарате первого вице-премьера Андрея Белоусова подтвердили информацию — соответствующий протокол подписан. Это предложение поддержала комиссия кабинета по тарифно-таможенному регулированию, уточнили там.

Сейчас размер ввозной пошлины на пищевое яйцо составляет 15% от стоимости продукции, уточнили «Известиям» в Минэкономразвития.

04 →



В НОМЕРЕ

- Путин напомнил о роли поправок к Конституции 02
- К чему приведёт новая атака хуситов на танкер 02
- Граждане смогут распределять средства бюджета через госуслуги 04
- Половина граждан планируют подработать в новом году 06
- В стране появится «антишпионский» аналог Telegram 05
- Что грозит киллеру тамбовской ОПГ за убийство 30-летней давности 06
- Поможет ли тысяча рублей крыше над нижегородским стадионом 08

МНЕНИЯ

- Морозные цели
Экономист Лазарь Бадалов — как расширение арктической ипотеки повлияет на развитие региона 02
- Кризис западной цивилизации
Американист Эдуард Лозанский — о пагубности попыток США сохранить однополярный мировой порядок 03

Обещанного два года жмут

Украина теряет поддержку США



Зеленский не смог убедить республиканцев выделить Киеву десятки миллиардов долларов

Валентин Логинов,
Анастасия Костина

Владимир Зеленский встретился в Вашингтоне с Джо Байденом в попытках выбрать финансирование для Украины. По итогам переговоров Белый дом объявил о выделении пакета помощи на \$200 млн, а в сенате дали понять: до конца года утвердить следующие пакеты не получится. Американские эксперты полагают, что США в итоге попытаются склонить Украину к мирным переговорам, однако не ожидают, что Зеленский на это пойдёт. О проблемах в коммуникации Киева и Вашингтона — в материале «Известий».

Президент Украины прибыл в Вашингтон, где у него прошло сразу несколько встреч с американскими

руководством, конгрессменами и президентом Джо Байденом.

Последняя, конечно, стала ключевой, поскольку на кону стоит судьба продолжения финансовой и военной поддержки со стороны американцев, которая и без того существенно сократилась за последние месяцы.

Впрочем, результат для Киева сложно назвать утешительным: Белый дом заявил, что подписал указ о выделении Украине пакета помощи на \$200 млн. Учитывая, что в Конгрессе сейчас обсуждается законопроект, предусматривающий поддержку в \$61 млрд, сумма, конечно, вряд ли отвечает ожиданиям киевских властей.

Зеленский же заявил, что хочет «быстрее работать с замороженными российскими активами».

03 →

Статья перерасходов

Госкомпании обяжут отдавать 70% IT-бюджетов на сторону

Валерий Кодачиков

В следующем году власти могут обязать госкомпании тратить не менее 70% своих IT-бюджетов на софт и услуги сторонних разработчиков. Это следует из методических рекомендаций по их цифровой трансформации, которые предстоит утвердить профильной правкомиссии. Чиновники называют это мерой поддержки IT-отрасли: благодаря ей она получит дополнительно сотни миллиардов рублей. Но в компаниях с этим не согласны — многие из них уже давно самостоятельно разрабатывают ПО.

Доля расходов госкомпаний и госкорпораций на IT-продукты, решения и услуги не аффилированных с ними российских разработчиков с будущего года должна составлять не менее 70%. На собственные решения госпредприятия смогут направлять всего 30% своих IT-бюджетов. Это следует из методических рекомендаций госкомпаниям и госкорпорациям, подготовленных Центром компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий, с которыми ознакомились «Известия».

Это же касается и электронной продукции, разрабатываемой для нужд структуры, следует из документа. Исключения могут затронуть лишь госпредприятия, тарифы на услуги которых регулируются государством, а также при высоком уровне их инвестиций в цифровую инфраструктуру. Например, если в 2025–2027 годах на такую трансформацию будет приходиться не менее 10% от общего объёма инвестиций компании.

04 →

ОГРАНИЧЕНИЯ РАСХОДОВ НА ВНУТРЕННИЕ ПРОЕКТЫ ПРИЗВАНЫ СТИМУЛИРОВАТЬ РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ IT-ОТРАСЛИ, НЕЗАВИСИМОЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ, СОЗДАЮЩИХ ПРОДУКТЫ ДЛЯ РАЗНЫХ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ

Рекомендации уже согласованы с ведомствами, курирующими деятельность крупных госкомпаний, и внесены в Минцифры. Ведомство, в свою очередь, направит их на утверждение профильной правительственной комиссии по цифровому развитию, рассказал «Известиям» директор Центра компетенций Илья Массух.

Ограничения расходов на внутренние проекты призвано стимулировать развитие российской IT-отрасли, независимых высокотехнологичных компаний, создающих продукты для разных отраслей экономики, подчеркнул он. Речь может идти о сотнях миллиардов рублей, которые сейчас тратятся на inhouse-разработки (проекты для собственных нужд. — «Известия»), — добавил Илья Массух.

Машинная возня

Автодилеры рискуют не выполнить план продаж за 2024 год

Роман Солдатов, Кирилл Сазонов

В 2024-м автомобильные дилеры должны будут продать около 2 млн новых легковых машин — такие планы выставили производители российским представителям. Но этот показатель недостижим, считают в ассоциации «Российские автомобильные дилеры» (РОАД). По данным аналитического агентства «Автостат», за 11 месяцев 2023 года было продано 939,3 тыс. новых легковушек. Эксперты также полагают, что заданная производителями планка достигнута не будет — из-за повышения ключевой ставки ЦБ, дорогих кредитов и повышения цен на автомобили. В результате к концу следующего года стоит ждать и расторжений договоров между производителями и их представителями, а также банкротств отечественных дилеров, считают они.

Российские дилеры вряд ли смогут выполнить план продаж новых автомобилей за 2024 год — производители поставили задачу по реализации почти 2 млн машин, заявили «Известиям» в РОАД.

— На нашем рынке подавляющее большинство составляют китайские марки — более 50%, — отметил вице-президент организации Вячеслав Жигалов. — У производителей из КНР большие амбиции и высокие планы. По нашим подсчётам, мы должны реализовать 1,8 млн автомобилей.

а в случае благоприятных условий — 845 тыс. Но итоговые цифры оказались выше. По данным «Автостата», с января по ноябрь в России было реализовано 939,3 тыс. автомобилей.

При этом в последние месяцы темп продаж снизился на треть. Это связано с высокой ключевой ставкой, установленной Центробанком (в ноябре она составила 15%), ужесточением условий кредитования населения и повышением цен на автомобили. По данным Росстата, за 2022 год новые машины подорожали на 40%. А с начала 2023-го они прибавили в стоимости ещё 27%, причислил «Автостат». Но дилер не может отказаться от плана продаж или скорректировать его.

— Если дилер не согласен с требованиями производителя, он имеет право расторгнуть договор без объяснения причин, — посоветовал Вячеслав Жигалов. — А в этом случае дилер может и вовсе обанкротиться.

При составлении плана продаж представители бренда размещают производственный заказ, объяснил вице-президент РОАД, эти автомобили привезут дилерам через полгода.

— Машин отгрузят, и они будут стоять. Но из-за высоких процентов ставок по кредитам подорожает и обслуживание этих автомобилей, — подчеркнул Вячеслав Жигалов.

05 →

